

# Fındık

Sayı: 18 • Şubat 2020

GİRESUN TİCARET BORSASI YAYIN ORGANI







**GİRESUN TİCARET BORSASI**  
"Güvenli Depo, Yüksek Kalite, İyi Fiyat"



**FINDIK MÜZESİ KURULUYOR**  
**GİRESUN FINDIĞI MARKALAŞIYOR !**







**HAMZA BÖLÜK**  
GİRESUN TİCARET BORSASI  
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

## ***Birliğimizden aldığımız güçle, fındığın geleceği için çalışıyoruz.***

Değerli Üyelerimiz,

Geçtiğimiz aylarda size buradan duyurduğumuz projelerimizin bir bir gerçeğe dönüşmüş olmasından büyük mutluluk ve gurur duyuyoruz.

Uzun zamandır arzu ettiğimiz ve ortak zenginliğimiz fındığın geleceği için çok önemli olan bir proje artık start aldı. Lisanslı depolama tesisinde güneş enerjisinden elektrik üretimine resmen başlandı. Trans Anadolu Doğal Gaz Boru Hattı (TANAP) tarafından desteklenen proje ile artık fındığımızı çok daha düşük maliyetlere saklayabileceğiz ve fındığımızın kalitesi güvence altında olacak. Bu vesile ile TANAP'a sonsuz teşekkürlerimizi sunuyoruz. Bu faydaları yıllar sonrasına yansıyacak milli bir projedir. Aynı zamanda çevresel çıktıları da en az ekonomik çıktılara kadar değerli ve önemlidir. Her zaman ilkleri yapmakla övünen Giresun Ticaret Borsası bu konuda da bir ilke imza attı. İnsanımıza hayırlı uğurlu olsun.

Yine çok önemseydiğimiz ve fındığımızı dünya pazarına doğrudan taşıyacak bir projemiz ise Borsamızın liderliğinde, Giresun Ticaret Sanayi Odası ve İtalya Torino Ticaret Odası'nın bir araya gelmesiydi. Borsamızın liderlik ettiği "Ticaret odaları arası işbirliğinin artırılması ve Giresun'da fındık katma değerinin yükseltilmesi " projesi kapsamında Torino'ya çok değerli bir ziyaret gerçekleştirdik. Piemonte bölgesi ile özdeşleşen ünlü Gianduiotto çikolatalarının üretildiği tesisleri ve bölgedeki fındık bahçelerini gezdik. Ticaret odamızın yetkilileri ile birlikte çok iyi hazırlandığımız bu gezinin gelecekte fındığımızı çok daha değerli olarak İtalya taşımamıza katkısı olacaktır. Borsamız, ulusal olduğu kadar uluslararası projeleri de hep takip ediyor olacak.

Ayrıca geçtiğimiz günlerde Sayın Valimiz ile birlikte 2. organize sanayi bölgemizdeki Teknokent kuruluşuna yönelik imzaları attık. Hayırlı olmasını diliyoruz. Bu Teknokent yenilikçi yaklaşımların hayat bulacağı, katma değeri öne alan bir yapıda olacak. Bu gelişmenin de gerçek değerinin yakın gelecekte daha iyi anlaşılacağını biliyoruz. Borsamız, üreticimiz için kesintisiz olarak da desteğini sürdürüyor olacak.

Değerli Üyelerimiz

Borsamız bölge insanımızın geleceğinin güvencesidir. Borsamız birliğimizin gücüdür. Proje ve icraatlarımızı sadece günü düşünerek yapmıyoruz. Gelecek için fındığın değerini, kalitesi ve miktarını korumamız ve geliştirmemiz lazım. Giresun bir üretim şehri olarak mutlu ve müreffeh insanların coğrafyası olarak kalsın istiyoruz. Bu vesile ile şahsım ve Borsamız adına hepinizi saygıyla selamlarım.



SAHİBİ  
GİRESUN TİCARET BORSASI ADINA  
YÖNETİM KURULU BAŞKAN VEKİLİ  
HAMZA BÖLÜK

SORUMLU VAZİ İŞLERİ MÜDÜRÜ  
GİRESUN TİCARET BORSASI  
GENEL SEKRETERİ  
EREN NİZAM

YAYIN KURULU  
EREN NİZAM,  
LEVENT ŞAHİN,  
GÜRAY ZOMP

YÖNETİM YERİ  
GÜRE MAHALLESİ ŞHT.PASTSB.KD.BÇVŞ.  
ÖMER HALİSDEMİR CAD. NO: 24. GİRESUN  
TEL.: 0454 216 1023  
FAKS: 0454 212 3158  
info@giresuntb.org.tr  
www.giresuntb.org.tr

YAPIM



KÜÇÜK MUCİZELER YAYINCILIK VE  
İLETİŞİM HİZMETLERİ LTD. ŞTİ.

EDİTÖR

TUĞBA UPRAK

tugba@kucukmuzeler.com

GRAFİK TASARIM

BELKİS COŞKUN

belkis@kucukmuzeler.com

İLETİŞİM

KAPTANPAŞA MAH. DARULACEZE CAD.  
BİLAŞ İŞ MERKEZİ A BLOK  
NO: 31 KAT: 6 D: 63  
ŞİŞLİ / İSTANBUL  
TEL: 0212 211 6853-73

BASKI - ÇİLT

PLUSONE BASIM

MALTEPE MAHALLESİ LİTROS  
YOLU CAD. 2. MATBAACILAR  
SİTESİ, 34010 TOPKAPI / İSTANBUL  
TEL : 0212 544 58 20  
web: web: www.plusone.com

GİRESUN TİCARET BORSASITARAFINDAN  
ÜÇ AYDA BİR YAYIMLANIR  
VE ÜCRETSİZ DAĞTILIR.  
GTB FİNDİK DERGİSİNDE  
YER ALAN İMZALİYAZILAR,  
YAZARLARIN KİŞİSEL GÖRÜŞLERİDİR,  
GİRESUN TİCARET BORSASINI BAĞLAMAZ.  
GTB FİNDİK DERGİSİNDE  
YER ALAN YAZILAR VE FOTOĞRAFLARIN  
HER TÜRLÜ TELİF HAKKI  
GİRESUN TİCARET BORSASINA AITTİR.  
İZİN ALINMADAN, KAYNAK GÖSTERİLEREK  
DAHI İKTİBAS EDİLEMEZ.

# İÇİNDEKİLER



## GİRESUN İLE TRABZON TİCARET BORSASI KARDEŞ BORSA PROTOKOLÜ İMZALADI



## GTB YİNE BİR İLKE İMZA ATTI LİSANSLI DEPOLAMA TESİSİNDE GÜNEŞ ENERJİSİNDEN ELEKTRİK ÜRETİMİ





## 15 FINDIK İÇİN POTANSİYEL PAZAR: KUZEY AFRIKA



## FINDIĞI İLE MEŞHUR BEYOĞLU ÇİKOLATASI



## 7 YENİ ORGANİZE SANAYİ YOLA ÇIKTI



## 53 DOÇ. DR. ALAŞALVAR'A, JAPONYA'DAN ÖDÜL



# İTALYA'YA ÖNEMLİ ZİYARET

Giresun Ticaret Borsası'nın liderliği ile düzenlenen "Odalararası İşbirliğinin Artırılması ile Giresun'da Fındık Katma Değerinin Yükseltilmesi" projesi kapsamında Giresun Ticaret ve Sanayi Odası ile Torino Ticaret Odası bir araya geldi.



İtalya'nın Torino şehrine yapılan Teknik Ziyaret sırasında Piemonte bölgesindeki çikolata fabrikaları ve fındık bahçeleri ziyaret edildi.

Teknik Gezi faaliyetinin ilk gününde Torino Ticaret Odası'nda gerçekleştirilen toplantıda; sunumlar ve video gösterimleri ile proje faaliyetleri hakkında katılımcılara bilgi verildi.

Bu sırada Giresun Tombul fındığının Torino'daki çikolata tesislerinde kullanımının artırılması konusunda bilgi alış veriş yapıldı ve Giresun fındığı hakkında detaylı teknik bilgi verildi.

Katılımcılar başarılı teknik gezinin ardından olumlu sonuçlar doğacağına inandıklarını ifade ettiler.



Torino ile özdeşleşen Gianduiotto çikolatasının üretim şekli, üretim aşamaları, kullanılan malzemeler ve ürünün paketlenmesi aşamaları yerinde incelendi.



İtalya'da fındık tarımındaki uygulamalar hakkında detaylı bilgiler alındı. Fındık ağaçlarının dikilmesinden fındık meyvesinin toplanmasına kadar geçen süreçte yapılan makineli tarım hakkında fikir alışverişinde bulunuldu.



# GİRESUN İLE TRABZON TİCARET BORSASI KARDEŞ BORSA PROTOKOLÜ İMZALADI

İşlem hacimlerinin büyük kısmını fındığın teşkil ettiği Giresun ve Trabzon Ticaret Borsaları, Kardeş Borsa Protokolü yaparak, birçok konuda işbirliğine gitmeye karar verdi.



İşlem hacimlerinin büyük kısmını fındığın teşkil ettiği Giresun ve Trabzon Ticaret Borsaları, Kardeş Borsa Protokolü yaparak, birçok konuda işbirliğine gitmeye karar verdiler.

Her iki borsanın yöneticileri Giresun Ticaret Borsası'nda bir araya gelerek Kardeş Borsa Protokolü'nü imzaladılar.

İmza töreninde konuşan Giresun Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı Hamza Bölük, başta fındık olmak üzere tarımsal ürünleri daha kıymetli hale getirmek için yapılacak ortak çalışmaların çok önemli olduğunu vurgulayarak "Özellikle ilk olarak Giresun'da yetiştirilen, şimdi ise en çok Ordu'da üretilip, en fazla ticareti Trabzon'da yapılan fındığımızı üretimden tüketim aşamasına kadar orta ve uzun vadeli plan ve projelere dayandırmamız gerekir.

*Protokol ile iki borsanın üyeleri ve girişimcilerin bir araya gelmesi teşvik edilecek. Yeni teknoloji, yeni metotlarla yenilikçi düşüncelerin paylaşımına gidilecek.*

Bunun için işbirliği çok önemli" dedi.

Trabzon Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı Eyyüp Ergan da dünyada tarım ve ticarete de değişimler ve yeniliklerin çok hızlı seyrettiğine dikkat çekerek "Giresun borsamızın kurduğu lisanslı depoculuğu yaygınlaştırmamız, kullanmamız, borsamızın herkese örnek olan projelerini yaygınlaştırarak 720 bin hektarlık alandaki fındık üretimimizi yıllık asgari bir buçuk milyon tonun üzerine çıkarmamız gerekir. Bunu da işbirliği yaparak

gerçekleştirebiliriz" diye konuştu. Daha sonra Giresun Ticaret Borsası Meclis Başkanı Ertaç Öztürk ve Trabzon Ticaret Borsası Meclis Başkanı Sebahattin Arslantürk'ün de katılımı ile başkanlar, Kardeş Borsa İşbirliği Protokolünü imzaladı.

Protokol ile iki borsanın üyeleri ve girişimcilerin bir araya gelmesi teşvik edilecek. Yeni teknoloji, yeni metotlarla yenilikçi düşüncelerin paylaşımına gidilecek. Her iki borsa girişimci organizasyonlara, ticari birliklere, kendi bölgelerinde iş ilişkilerini geliştirmek ve potansiyel ticari partner bulmak için endüstriyel ve teknik işbirliği konularında birbirlerine yardım yapacak, destek olacaklar. Borsa üyeleri arasındaki her türlü anlaşmazlıklarda arabulucu bir rol oynayarak müzakere edip, uzlaştırıcı bir tutum sergileyecekler.





## GTB YİNE BİR İLKE İMZA ATTI LİSANSLI DEPOLAMA TESİSİNDE GÜNEŞ ENERJİSİNDEN ELEKTRİK ÜRETİMİ

Fındığın saklanması için gelecek için çok önemli bir adım olan güneş enerjisinden elektrik üretimi projesi GTB'nin imzasıyla hayata geçirildi.



Giresun Ticaret Borsası Doğu Karadeniz Bölgesi'nde bir ilke daha imza attı. Kısa adı TANAP olan Trans Anadolu Doğal Gaz Boru Hattı Projesi tarafından desteklenen, Giresun Ticaret Borsası'nın "Lisanslı Depolama Tesisinde Güneş Enerjisinden Elektrik Enerjisi Üretimi" projesi törenle hizmete açıldı. Yüzde 95'i TANAP hibesiyle kurulan santralde 600 kW kurulu güç elde edilecek.

Törende konuşan Giresun Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı Hamza Bölük, "Projemizin en

önemli hedefi, coğrafi işaretle tescilli Giresun kalite tombul fındıkları bu tesiste enerji tüketiminde tasarruf sağlayarak Giresunlu fındık üreticileri ve üyelerimiz için minimum maliyetlerle kalitesini koruyarak saklanmasını sağlamak ve tüketicinin kullanımına sunmaktır" ifadelerini kullandı.

TANAP Genel Müdürü Dr. Saltuk Düzyol ise "Sosyal ve Çevresel Yatırım Programları'nın en önemseydiğimiz çevresel öncelik alanlarından biri de yenilenebilir

enerji kaynaklarının geliştirilmesi ve verimli kullanılmasıdır" dedi. Ak Parti Giresun Milletvekili Kadir Aydın, santralin Giresun Ticaret Borsası'na hayırlı olmasını dileyerek, tesisin Türk fındık üreticisi ve fındığına katkı sunacağını ifade etti.

Giresun Valisi Harun Sarıfakıoğulları da fındığın enerjisi ile güneşin enerjisinin buluştuğunu ifade ederek, "Enerjide dışa bağımlılığı minimize etmek adına yapılan çalışmaları memnuniyetle gözlemliyoruz" dedi.



# YENİ ORGANİZE SANAYİ YOLA ÇIKTI



Giresun 2. Organize Sanayi Bölgesinde kuruluşu gerçekleştirilecek olan ve İlimizde çok önemli bir birlikteliğe adım

atması beklenen Teknoloji Geliştirme Bölgesi Yönetici A.Ş.'nin kuruluşunun ana sözleşmesine Valimiz Başkanlığında, İlimizdeki

diğer paydaş kuruluşlarla Yönetim Kurulu Başkanımız Hamza Bölük'ün imzaları ile ilk adımı attık. Tören çerçevesinde Yönetim Kurulu Başkanımız Hamza Bölük şu mesajları iletti: "İlimizin gelişmesine vesile olacak projeler üretecek bu yeni oluşumun hayırlara vesile olmasını, yenilikçilik ve inovasyon adına yeni adımlar atması dileğiyle emeği geçen herkese şahsım ve Giresun Ticaret Borsası camiası adına müteşekkir olduğumuzu iletmek istiyorum. Bundan sonraki aşamalarda İlimizin ekonomik ve sosyolojik olarak kalkınmasına katkı sağlayacak yeni projelerde hep birlikte hareket etmenin önemine dikkat çekmek istiyorum"

## DIŞ TİCARETTE“MÜŞAVİRE DANIŞIN” DÖNEMİ

Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan, Bakanlığın dijitalleşme çalışmalarına bir yenisini daha eklediklerini ve “Müşavire Danışın” uygulamasını hayata geçirdiklerini belirterek, iş dünyasının ticaret müşavir ve ataşelere sorularını, taleplerini bu sistem üzerinden ileterek hızlı bir şekilde yanıt alabileceklerini bildirdi.

AA muhabirinin sorularını yanıtlayan Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan Bakanlığın yurt dışı teşkilatı ile merkez birimleri arasında hızlı bilgi paylaşımını ve koordinasyonu sağlamak, yurt dışı teşkilatında görevli Bakanlık temsilcilerinin faaliyetlerini, programlarını takip etmek, çalışmalarında etkinlik ve verimliliği geliştirmek üzere “Dış Temsilcilikler Yönetim Bilgi Sistemi”ni devreye aldıklarını anlattı.

Pekcan, sistem sayesinde ticaret müşavirlerinin ihtiyaç duydukları bilgi, belge, rapor ve sunumlara online erişebildiklerini, ayrıca gerçekleştirdikleri faaliyetler ile görev yaptıkları ülkelerdeki ekonomik, ticari nitelikteki bilgilerin, pazara giriş fırsatlarının Bakanlığa iletilmesinin hızlandırıldığını vurguladı. Bu kapsamda çalışmaların programlandığını, faaliyetlerin raporlanabildiğini, aynı zamanda daha sonra görev yapacak müşavir ya da ataşeler için yol gösterici nitelikte veri tabanı oluşturulmasının sağlandığını



belirten Pekcan, böylece daha güçlü ve erişilebilir bir kurumsal hafızaya ulaşmanın mümkün olacağını söyledi.

Pekcan, Bakanlığın dış temsilcilik operasyonları çerçevesinde bugün itibarıyla 92 ülke 129 merkezde 162 ticaret müşaviri ve ataşesi ile hizmet verdiklerini belirterek, söz konusu sistem içerisinde geliştirdikleri “Müşavire Danışın” modülü ile ticaretin önündeki bir engelin daha ortadan kalkacağını ifade etti.



## FINDIK ZARARLILARINA KARŞI İŞBİRLİĞİ



Giresun Tarım İl Müdürü Dr. Muhammed Angın ve Yönetim Kurulu Başkanımız Hamza Bölük'ün katılımlarıyla "Kahverengi Kokarca ile Feromon Tuzaklarının İzlenme ve Mücadele Amaçlı Temini ve Kullanılmasına ait Protokolü imzaladık. Yapılan protokol ile fındıkta son yıllarda Türkiye'de de seyrekte olsa görünmeye başlayan kahverengi kokarcanın zarar potansiyelinin takibi, izlenme ve mücadele amaçlı çalışmalar yapılmasına yönelik usul ve esasların çalışması yapılacak.

## HEMŞEHRİMİZ HASAN TURAN'I MAKAMINDA ZİYARET ETTİK

TBMM Meclis İdare Amiri ve AK Parti İstanbul Milletvekili Hemşehrimiz Hasan Turan Beyefendiye, Meclis Başkanımız Ertaç Öztürk, Meclis Üyemiz Kadem Turan ve Genel Sekreter Eren Nizam ile birlikte ziyaret gerçekleştirdik. Vizyon sahibi düşünceleri, yapacağımız projelerdeki manevi destekleri ve misafirperverliği için içten teşekkürlerimizi sunuyoruz.



## TMO'YA ZİYARET



GTB Yönetimi, Ankara'da gerçekleştirilecek bir dizi temas öncesinde hazırlık toplantısı mahiyetinde TMO Genel Müdürü Ahmet GÜLDAL'ı ziyaret etti. GTB Yönetim Kurulu Başkanı Hamza Bölük, Meclis Başkanı Ertaç Öztürk ve Meclis Üyesi Kadem Turan ile Genel Sekreter Eren Nizam'ın Katılımlarıyla gerçekleşen toplantıda uyumlu çalışma ortamı sebebiyle TMO Başkanına GTB'nin teşekkürleri iletildi.



# GÜZEL BİR GELECEK İÇİN EN GÜZEL HEDİYE

Yönetim Kurulu Başkan Yardımcımız Necattin Yılmaz'ın eşliğinde, Duroğlu Şehit Zafer Konak İlköğretim Okulu kütüphanesine kitap bağışında bulunduk. Öğrencilerimizin iyi bir gelecek için okuma alışkanlığının artırılmasına yönelik katkılarımız bundan önce olduğu gibi bundan sonra da devam edecek.



# TOBB AKREDİTASYON SİSTEMİ PERİYODİK DENETİMİ TOPLANTISI



Borsamızın; TOBB Akreditasyon Sistemi Periyodik Denetimi Türk Loydu Denetçisi Berker Telek tarafından yapıldı. Toplantının açılışı Meclis Başkanımız Ertaç Öztürk tarafından personelimizin katılımları ile gerçekleştirildi. Daima iyileştirmeyi amaç edinen Akreditasyon sisteminin kurumlarımızda üyelerimize daha iyi hizmet vermek anlayışıyla olması temennisiyle Giresun Ticaret Borsası'nı Türk Oda-Borsa sistemi içerisinde kurumsallaşma sürecini daima iyi hizmet anlayışı ile gerçekleştirmeyi planlıyoruz.

# GİRESUN MEDYASI BORSAMIZI ZİYARET ETTİ

Giresun'da günlük olarak yayın yapan 6 gazetenin değerli temsilcisi ilimizdeki kamu kurum ve kuruluşlarını ziyaret programı çerçevesinde Giresun Ticaret Borsası'nı da ziyaret etti.

Güçlü yerel basına sahip şehirlerden biri olarak Giresun her zaman basının haber alma ve verme özgürlüğüne inanmış, basının gücünün şehrin büyümesine olumlu katkı yaptığını inanmıştır. Bu vesile ile basınınızın güzide temsilcilerine Borsamıza yaptıkları ziyaretten dolayı da teşekkür ediyoruz.





# FINDIK MÜZESİNE DOĞRU ADIM ADIM



Borsamız tarafından Giresun'da kurulması planlanan ve proje aşaması devam eden Fındık Müzesi için yer tahsisi konusunda Bulancak Belediye Başkanımız Recep Yakar'ı makamında ziyaret ederek hazırlanmış bulunan Fındık Müzesi projesi hakkında bilgilendirmelerde bulunduk ve kendilerinden destek istedik. Ziyarete; Giresun Ticaret Borsası Meclis Başkanı Ertaç Öztürk, Meclis Başkan Yardımcısı Öner Sarıgül, Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Hasan Kahraman, Meclis Üyesi Halis Özkaya, Meclis Üyesi Niyazi Gürsoy, Genel Sekreter Eren Nizam hazır bulundu.

Projeye ilgili bilgi veren Meclis Başkanımız Ertaç Öztürk; "Fındığın Başkenti Giresun'a yakışır bir Fındık Müzesi kurulması için bir süredir sürdürdüğümüz proje çalışmalarında sona geldik. Müzenin yeri ile ilgili görüşmelerimiz devam ediyor. Bulancak'ta tercihlerimiz arasında ve yer temin edilirse Bulancak'ta kurulmasını arzu ederiz. Bu anlamda Pazarsuyu'nda, sahilde, Fatih Otomotiv karşısında bulunan ve bir kısmı Belediyenin olan dolgu alanında bu projeyi hayata geçirebiliriz. Fındık müzesi ve Tema parkı olarak planladığımız proje fındık kültürümüze ilgili çok

önemli bir boşluğu dolduracak ve bu yer tahsisinin gerçekleşmesi ile Kalkınma Bakanlığ'ından yaklaşık 20 Milyon TL.'ye kadar destek alma imkanı da bulacağız" dedi.

Belediye Başkanı Yakar ise ziyaretten ve projeden duyduğu memnuniyeti dile getirerek, projenin Bulancak'ta uygulanması ve hayata geçmesi temennimizdir. Biz elimizden gelen desteği veririz dedi ve görüşme hazırlanan Fındık Müzesi Fizibilite Raporu ve Görsellerini gösteren dosyanın Sn. Yakar'a teslim edilmesiyle son buldu.



# MİLLETVEKİLİMİZ KADİR AYDIN'I MÜZEMİZ İÇİN ZİYARET ETTİK

Borsamız, şehrimizin çoktandır hak ettiği fındık müzesi ile ilgili çalışma ziyaretlerine aralıksız devam ediyor. Bu kapsamda AK Parti Giresun Milletvekili Av. Kadir Aydın'a bir ziyaret gerçekleştirdik. Meclis Başkanımız Ertaç Öztürk, Yönetim Kurulu Başkanımız Hamza Bölük, Meclis Üyesi Kadem Turan ve Genel Sekreter Eren Nizam'dan oluşan heyet Giresun Fındık Müzesinin kurulması yönündeki adımlar hususunda destek talep etti. Milletvekilimiz, Giresun Fındık Müzesini Giresun'a



kazandırmakta kararlı olduklarını ve bunu Borsamız ile yapma niyetlerini açıkça ifade ettiler. Bu projenin Giresun'a vizyon kazandıracağını ve projenin arkasında ve takibinde olacaklarını belirten Milletvekilimiz Kadir Aydın'a bugüne kadar ki bütün destekleri için borsamız adına teşekkürlerimizi ilettik.

# MÜZEMİZE BİR DESTEK DE MİLLETVEKİLİMİZ SABRİ ÖZTÜRK'TEN GELDİ



Giresun Fındık Müzesi'nin kurulmasıyla ilgili destek turları çerçevesinde Borsamız AK Parti Giresun Milletvekili Av. Sabri Öztürk'e bir nezaket ziyaretinde bulundu. Meclis Başkanımız Ertaç Öztürk, Meclis Üyemiz Kadem Turan ve Genel Sekreter Eren Nizam'ın katıldığı ziyarette milletvekilimiz Giresun Fındık Müzesi'nin kurulması için yer tahsisi konusunda ilimizi yöneten siyaset ve devlet büyükleriyle tam mutabakat içerisinde olduğunun müjdesini verdi. Çalışmalarımıza hız vermemizi isteyen ve bu yönde her türlü desteğe hazır olduğunu belirten Sabri Öztürk ziyaretimiz sırasında ilgili kurum ve temsilcilerini telefonla arayarak talebimizi ilettiler. Tüm milletvekillerimize ve Giresun'un tüm değerli güzel yürekli

insanlarına Giresun Fındık Müzesindeki destekleri için bir kez daha teşekkürlerimizi iletiyoruz. Giresun Fındık Müzesi'nin kurulmasıyla ilgili destek turları çerçevesinde Borsamız AK Parti Giresun Milletvekili Av. Sabri Öztürk'e bir nezaket ziyaretinde bulundu. Meclis Başkanımız Ertaç Öztürk, Meclis Üyemiz Kadem Turan ve Genel Sekreter Eren Nizam'ın katıldığı ziyarette milletvekilimiz Giresun Fındık Müzesi'nin kurulması için yer tahsisi konusunda ilimizi yöneten siyaset ve devlet büyükleriyle tam mutabakat içerisinde olduğunun müjdesini verdi. Çalışmalarımıza hız vermemizi isteyen ve bu yönde her türlü desteğe hazır olduğunu belirten Sabri Öztürk ziyaretimiz sırasında ilgili kurum ve temsilcilerini telefonla arayarak talebimizi ilettiler. Tüm milletvekillerimize ve Giresun'un tüm değerli güzel yürekli insanlarına Giresun Fındık Müzesindeki destekleri için bir kez daha teşekkürlerimizi iletiyoruz



## UR-GE PROJELERİ HAKKINDA BİLGİLENDİRME TOPLANTISI



Giresun Ticaret Borsası, KOBİ niteliğindeki üyelerine yönelik Ur-Ge projeleri kapsamında kümelenme faaliyetleri ile ilgili Borsa konferans salonunda bilgilendirme toplantısı gerçekleştirdi.

DOKA Giresun Yatırım Destek Ofisi Koordinatörü Murat ALADAĞ, Ur-Ge projeleri ve DOKA (Doğu Karadeniz Kalkınma Ajansı) destekleri hakkında bir sunum gerçekleştirerek konuyla ilgili

detaylı bilgilendirme yaptı. Murat ALADAĞ; "Ur-Ge Projeleri kapsamında kümelenme faaliyeti, yani aynı sektördeki firmaların bir araya getirilmesi ve ihracata yönelik faaliyetler gerçekleşmesi gerekmektedir. Proje faaliyet süresi asgari 3 yıl olacak. Ayrıca proje kapsamında kümelenme faaliyeti için bir araya gelecek firma sayısının en az 15 olması gerekir." ifadelerini kullandı. Ur-Ge projeleri Ticaret Bakanlığı tarafından uygulanan firmaları ihracata yönelten projelerden oluşuyor. Her sektördeki belli kapasiteye sahip firmaları fuarlar ve ticaret heyetleri yoluyla global pazara taşımayı amaçlayan proje, bakanlığın sağladığı ekonomik desteklere sahip.

## E-MÜSTAHSİL MAKBUZU, E-FATURA VB BİLGİLENDİRME TOPLANTISI



26 Aralık 2019 Perşembe günü, Ahmet Başkan Toplantı Salonu'nda, Yeminli Mali Müşavir Ramazan Uysal tarafından, Giresun Ticaret Borsası üyelerini yakından ilgilendiren ve yeni yılla birlikte yürürlüğe giren e-müstahsil makbuzu, e-fatura, e-irsaliye ve e-defter gibi uygulamalar hakkında kapsamlı bir bilgilendirme toplantısı

## KALKINMA İÇİN BULUŞUYORUZ



24 Aralık 2019 Salı günü Giresun Ticaret Borsası yerleşkesindeki Ahmet Başkan Konferans Salonunda, Tarım Ve Kırsal Kalkınmayı Destekleme Kurumu'nun açmış olduğu 8. proje çağrısı ve hibeleri ile güneş enerjisi projeleri için verilecek destekler, hakkında bir bilgilendirme toplantısı gerçekleştirildi. Üyelerimizin katılım gösterdiği etkinlikte ilimizin ve bölgemizin daha hızlı kalkınması için fındık başta olmak üzere tarımsal ve kırsal varlıklarımızın işlenmesi konusu ele alındı. Üyelerimiz her zaman ki gibi Borsamızın etkinliğine beklenen ilgiyi gösterdi.



# FINDIĞI İLE MEŞHUR BEYOĞLU ÇİKOLATASI

Beyoğlu çikolatasını bir marka olarak bilmeyen yoktur. Bugün çok sayıda önemli firma tarafından bu isimle üretilmeye devam eden Beyoğlu çikolatasının ünü, markaları aşmış durumda. Bol ve bütün fıncıklı bu muhteşem lezzet ilk piyasaya çıktığı günlerdeki gibi Beyoğlu'nda hala basit ambalajında satılıyor. Öyle ki Beyoğlu'nda çikolata satan büfeler yıllar içinde değişik ambalajlar deneseler de çikolatayı Beyoğlu'nda gezerken satın alanlar o basit naylon ambalajı tercih ediyor.

*İkinci Dünya Savaşı'nın ardından gelen yokluk yıllarının bir ürünü Beyoğlu Çikolatası.*

1950'li yılların başında Ganapulos ailesi tarafından geliştirilen ve "Beyoğlu'ndaki çikolatadan istiyorum" diye İstanbul'un her yerinde aranmaya başlanan çikolata aslında ikinci dünya savaşının ardından gelen yokluk yıllarının bir ürünü.

*Kakaodan başka ithal bir ürün içermesin diye üretici çikolatasını lezzetlendirmek için fındığı tercih etmiş.*

50'lerde lüks bir ürün olan çikolotayı daha geniş kitlelere yaymak ve kısıtlı olan kakao hammaddesini kakao yağıyla birleştirerek çoğaltmak fikri üzerine kurulu. Ganapulos ailesi

bu ürünü geliştirirken ekonomik olması dışında bir şeye daha özellikle dikkat ediyor. Kakao dışında çikolatanın içinde ithal ürün olmaması.

Bu sebeple Türkiye'nin en büyük lezzet ve sağlık zenginliklerinden biri olan fındığa yöneliyor. Böylece tombul Giresun fındığı ile dolu dolu hazırlanan Beyoğlu çikolatası raflardaki yerini alıyor.

*O günden sonra da bu çikolatanın modası hiç geçmemiş.*

Aradan geçen zaman içinde pek çok yeni üretici ortaya çıkıyor ve çikolata fıstıktan tutun da portakal kabuğuna kadar pek çok farklı lezzete bürünüyor. Ama bugün hala klasik bir Beyoğlu çikolatasının en değerli eşlikçisi muhteşem Türk fındığı.





# TÜRKİYE'NİN KURUYEMİŞ İHRACATI 1.4 MİLYAR DOLAR OLDU

Kuru Meyve ve Mamulleri sektörü, 2019 yılında dış pazara, bir önceki yıla kıyasla yüzde 2.5 oranında ihracat artışı ile 1.4 milyar dolarlık satış yaptı. İstanbul Kuru Meyve ve Mamulleri İhracatçıları Birliği (KUMİB) Başkanı Muhsin Çakıcı, sektörün 2019 yılını değerlendirerek, birliğin 2020 hedefini açıkladı. Çakıcı, "Sektör ve birlik olarak başarılı bir 2019 geçirdik. Sektörün ihracatı yüzde 2.5 oranında artarken, KUMİB olarak yüzde 8 oranında bir ihracat artışı yakaladık. 2020'de ihracatımızda yüzde 10 oranında artış hedefliyoruz" dedi.

Kuru Meyve ve Mamulleri sektörü, 2019 yılını ihracat artışı ile kapattı. Sektör, 2019 yılında 155 ülkeye 1.4 milyar dolar tutarında ihracat yaptı. İhracatını, 2018 yılına göre, 2.5 oranında ihracat arttıran Kuru Meyve sektörü, en fazla ihracatı 191 milyon dolar ile Almanya'ya yaptı. Almanya'nın ardından ise Türk kuruyemişi değer bazından en fazla Birleşik Krallık, İtalya ve Fransa'da alıcı buldu.

## "Türkiye, 2019'da yurt dışına 244 Bin Ton Çekirdeksiz Kuru Üzüm Sattı"

İstanbul Kuru Meyve ve Mamulleri İhracatçıları Birliği (KUMİB) - Başkanı Muhsin Çakıcı, sektörün 2019 ihracat performansını değerlendirdi. Çakıcı, kuru meyve sektörünün, 2019 yılında en fazla ihracat artışını Irak, Birleşik Krallık ve İtalya'ya yaptığını belirterek, "Irak'a yüzde 23.5, Birleşik Krallık'a yüzde 11 ve İtalya'ya yüzde 7.5 oranında ihracat artışı gerçekleşti rildi. Türkiye, 2019 yılında yurtdışına en fazla çekirdeksiz kuru üzüm ihraç etti. Türkiye, geçen yıl yurt dışına 523 milyon dolar değerinde 244 bin ton çekirdeksiz kuru üzüm sattı" dedi.

## En fazla ihracat artışı Antep fıstığı ğında

Çakıcı, kuru meyve sektörünün, 2019 yılında değer bazda en fazla ihracat artışını yüzde 24 ile Antep fıstığı ve yüzde 8.5 oranı ile çam fıstığında gerçekleştirdiğini kaydetti.

## "2020'de hedefimiz yüzde 10 ora- nında ihracat artışı"

Çakıcı, yeni yıla dair hedeflerini dile getirerek, şunları söyledi: "Bu sene rekoltemiz bol oldu



ğü için uluslararası pazarlarda rekabetçi olduk ve farklı bölgelere rahatlıkla ulaştık. Bu durum ihracat rakamlarımıza da yansdı. Sektör ve birlik olarak başarılı bir 2019 geçirdik. Sektörün ihracatı yüzde 2.5 oranında artarken, KUMİB olarak yüzde 8 oranında bir ihracat artışı yakaladık. 2020'de ihracatımızda yüzde 10 oranında artış hedefliyoruz. Birliğimiz her yıl etkinlik alanını biraz daha genişletiyor. 2020 yılın-

da özellikle tanıtım faaliyetlerimizi arttıracacağız" dedi.

## "Uzakdoğu ve Avustralya'da büyü- yeceğiz"

Çakıcı, Avrupa pazarı dışında Uzakdoğu ve Avustralya gibi alternatif pazarlarda büyümeyi hedeflediklerini açıklayarak, "2020 yılında Uzakdoğu ve Avustralya'ya yönelik tanıtım faaliyetlerine hız vereceğiz. Avustralya pazarına yönelik faaliyetlerimiz hem Fine Food Fuarı Milli Katılım organizasyonu hem de Türkiye Tanıtım Grubu koordinatörlüğünde yürüttüğü Avustralya Pazarı Kuru Meyve ve Mamulleri Tanıtım Projesi' ile yeni yılda da artarak devam edecek" şeklinde konuştu. 2019 yılında Çin ve Katar pazarlarını tanımaya yönelik ziyaretlerde bulduklarını anlatan Çakıcı, "Bu pazarlarımıza olan kuru meyve ihracatımız düzenli ve devamlı artı yönde bir seyir izlemekte. Çin ve Katar, Türk kuruyemişi ile yakından ilgileniyor. Yeni yılda özellikle buradaki Türk kuruyemişinin konumunu güçlendirmek istiyoruz. Türk kuruyemişi bu bölgelerin beslenme alışkanlıkları ile yakından örtüşüyor. Çalışmalarımız neticesinde bu yılın sonunda burada yüzde 10 oranında artış öngörüyoruz" dedi.



# FINDIK İÇİN POTANSİYEL PAZAR: KUZEY AFRİKA

Dünyanın lider fındık üreticisi Türkiye, yeni yılda hedef pazarlarını genişletiyor. 2020'de Türk fındığının tanıtım çalışmalarına hız veren İstanbul Fındık ve Mamulleri İhracatçıları Birliği (İFMİB), fındığın dünyadaki imajını güçlendirmek ve ihracatını artırmak için, öncelikli pazarlarından ABD ve Rusya'dan sonra Kuzey Afrika ülkelerinde de tanıtım atağına geçti.



İstanbul Fındık ve Mamulleri İhracatçıları Birliği, Türkiye Tanıtım Grubu'nun (TTG) desteği ile ABD ve Rusya'dan sonra, Kuzey Afrika ülkelerinde de tanıtım faaliyetlerine başlıyor. Türkiye'nin milli ürünü fındığın dünyadaki üstünlüğünü korumak, imajını güçlendirmek ve ihracatını artırmak için yapılacak tanıtım projesine, Kuzey Afrika ülkelerinden Tunus ve Cezayir'de start verildi.

İFMİB Yönetim Kurulu Başkanı Ali Haydar Gören ve Yönetim Kurulu üyeleri, Kuzey Afrika ülkeleri ile ilgili görüş alışverişinde bulunmak, pazar ile ilgili ön bilgi almak için Fındık Tanıtım Grubu kurucularından, Eski Tunus Büyükelçisi Ömer Faruk Doğan ile bir araya geldi. Birlik Başkanı Ali Haydar Gören, Fındık Tanıtım Grubu (FTG) tarafından

geçmişte yapılan reklam ve tanıtım faaliyetlerinin meyvelerini verdiğini belirterek, belirledikleri hedef pazarlarda başarılı sonuçlar elde ettiklerini söyledi. Bu çalışmalardan elde edilen deneyimler ışığında ve oluşturulan birlik, beraberlik ruhu ile yeniden Türk fındığını tanıtım çalışmalarına ağırlık vereceklerini kaydeden Gören, "Fındık ihracatçıları olarak, FTG çatısı altında tüm dünyada etkili çalışmalar yaptık. Yeniden aynı heyecan ile çok daha ileri noktalara ihracatımızı taşımak için öncelikli hedef pazarlarımıza yönelik fındık tanıtım projelerine başladık" dedi.

Hedef pazarlardan Cezayir ile Tunus'a yapılan ihracattan bahseden Gören, "2019 yılında Cezayir'e yaklaşık 4, Tunus'a ise 5.5 milyon dolarlık ihracat gerçekleştirdik.

2018 yılı ile kıyasladığımızda buralarda ihracat artışından bahsedebiliriz. Bu ülkelerdeki ihracat potansiyelini gördüğümüz için bu ülkelere yönelmeye karar verdik" dedi. Büyükelçi Ömer Faruk Doğan, Kuzey Afrika'nın 200 milyon nüfusu ile büyük bir pazar olduğunu vurgulayarak, bu bölgelerdeki Türkiye'ye yönelik pozitif algının Türk fındığının buradaki yerini güçlendirmek için ihracatçılara kolaylık sağlayacağını kaydetti.

Kuzey Afrika ülkelerinin beslenme alışkanlıklarında fındık ve kuru meyvenin önemli yer tuttuğuna değinen Doğan, "Fas, Cezayir, Tunus, Libya ve Mısır'ın kendi aralarında gümrük birliği var. Bu durum bize bir ülkeden diğer ülkelere rahatlıkla erişme fırsatı sunuyor" dedi. Doğan, "Kuzey Afrika'da kendimizi doğru anlatıp tanıtabilirsek, burada güçlü bir Türk fındığı algısı oluşturabiliriz, ihracatı arttırabiliriz" şeklinde konuştu. Büyükelçi Ömer Faruk Doğan, Kuzey Afrika ülkelerinin dış ticaret rejimlerinden bahsederek, özellikle Tunus'un Orta Afrika'nın gıda tedarikçisi olduğunu ve buradan o bölgelere ulaşmak için doğru bir adres olduğunu vurguladı. Doğan, bu ülkelerde yüksek olan gümrük vergisinin karşılıklı müzakerelerle indirilebileceğini de sözlerine ekledi.



## TİCARET BAKANLIĞINDAN TÜCCARLARA ROTA, YENİ İHRACATÇILARA REHBER

Ticaret Bakanlığı, ihracatçılara farklı rotalar çizen, başka ülkelere ürün satamamış işletmelere ise yeni pazarların kapılarını açan dış ticaret eğitimlerine 2020 yılında hız verecek. 4 bini geçen yıl olmak üzere 9 yılda 25 bin ihracatçıya ulaşan eğitimler Giresun'da da yapılacaktır.



Küresel eğilimler dikkate alınarak "hedef ürün, hedef ülke" bakış açısıyla hazırlanan ve Ticaret Bakanı Ruhsar Pekcan'ın açıkladığı "İhracat Ana Planı" kapsamında sürdürülebilir ihracat, pazar ve ürün çeşitlendirmesi, orta ileri ve yüksek teknoloji ihracatının geliştirilmesi hedefleri çerçevesinde yeni çalışmalar yürütülüyor.

Dış ticarete donanımlı insan gücünün geliştirilmesi, ihracatçı sayısının ve mevcut ihracatçıların bilgi ve deneyimlerinin artırılması için 81 ilde düzenlenen dış ticaret bilgilendirme seminerleri, mevcut ihracatçıların faaliyetlerinin geliştirilmesinde, henüz başka ülkelere ürün satamamış

işlemelerin de dış pazarların kapılarını aralamalarında rehber işlevi görüyor.

İhracat seferberliğini tabana yayma hedefi çerçevesinde Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) ve Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) koordinasyonunda düzenlenen seminerler aracılığıyla ihracatçıların yoğun bulunduğu il ve ilçe merkezlerine kadar ulaşılarak, işletmeler dış ticaretin inceliklerinin yanı sıra sorunlarına yönelik pratik çözümler hakkında bilgilendiriliyor.

Bakanlık, 2019 yılında 77 ilde, 14 iş birliği kuruluşuyla düzenlenen 94 dış ticaret bilgilendirme

seminerinde yaklaşık 4 bin kişiye eğitim verdi. Bu sayı 2011-2019 döneminde Edirne'den Kars'a, Sinop'tan Hatay'a kadar düzenlenen 537 seminerle yaklaşık 25 bin ihracatçıya ulaştı.

İhracatçıları temel dış ticaret işlemleri, ihracatta sağlanan devlet destekleri ve potansiyel ihraç pazarları hakkında bilgilendirme amacıyla düzenlenen seminlere, e-İhracat Stratejisi kapsamında bu yıl "e-ihracat/e-ticaret uygulamaları" sunumu da eklendi. Bu yıl da koordineli bir şekilde bilgilendirme seminerlerine devam edecek olan Bakanlık, 68 ilde 17 iş birliği kuruluşuyla 88 dış ticaret bilgilendirme semineri yapmayı planlıyor.



# İHRACATÇI 2020'YE İYİ BAŞLADI

TİM Başkanı İsmail Güllü: "2020 yılına Cumhuriyet tarihimizin en yüksek Ocak ayı ihracatı ile başladık. İnaniyorum ki 2020 yılının tamamı tıpkı bu ay gibi aylık ihracat rekorlarını tek tek aşarak ilerleyeceğimiz bir yıl olacak."

Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM), ocak ayı geçici dış ticaret verilerini Hatay'da açıkladı. Ocak ayında ihracat bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 6,1 artışla 14 milyar 765 milyon dolar olarak rekor tazeledi. Son 12 aylık ihracat ise 181,6 milyar dolara ulaştı. Yıllık 200 milyar dolar ihracat hedefinin psikolojik bir sınıra dönüştüğünü belirten TİM Başkanı İsmail Güllü, bu hedefe ulaşılabilmesi için küresel ölçekteki gelişmelerin belirleyici olacağını ifade etti. "ABD – Çin arasındaki ticaret savaşlarında 1. faz anlaşmanın imzalanması küresel piyasalarda pozitif bir ortam oluşturdu, Brexit'te de sürecin belirginleşmesi Avrupa pazarı başta olmak üzere yatırım ve

taleplerde bir hareketlilik yarattı." diyen Güllü, bunun doğrudan Türkiye'nin büyüme rakamlarına yansıtacağını ifade etti.

**İhracatçı ile ithalatçı sayısı** arasındaki fark 10 bine yükseldi. Bu arada TİM kayıtlarına göre 2019 yılında ihracatçı firma sayısı 91 bine yaklaştı. İhracat yapan firmaların sayısı ithalat yapan firmalardan 10 bin firma fazla olduğunu belirten TİM yetkilileri, bunun gelecek için çok önemli bir olumlu gösterge olduğunu ifade ettiler. 2020 yılının sadece Ocak ayında bin 499 firma daha ihracat eilesine katıldı. Yılın ilk ayında ilk ihracatını yapan firmalar toplamda 80 milyon doların üzerinde ihracat

gerçekleştirdi. Toplamda ise 38 bin firma Ocak ayında ihracat yaptı.

**Otomotiv lider, Fındık çok canlı** Ocak ayının ihracat lideri, 2,4 milyar dolarlık ihracat ile Otomotiv sektörü oldu. Otomotiv, 1,7 milyar dolar ihracat ile Kimyevi Maddeler ve 1,5 milyar dolar ihracat ile Hazırgiyim ve Konfeksiyon sektörleri etti. 9 sektörümüzün ihracatında yüzde 10'un üzerinde artış gerçekleşti. Ocak ayının en güçlü performansına imza atanlar ise yüzde 29 artışla 256 milyon dolar ihracat gerçekleştiren Yaş, Meyve ve Sebze, yüzde 22 artışla 185 milyon dolara ulaşan Fındık ve Mamulleri ile yüzde 21 artışla 222 milyon dolara ulaşan Halı sektörü oldu.





# DENİZCİNİN SEYİR DEFTERİ E. TÜMAMİRAL AHMET ÇAKIR'IN AĞZINDAN MİLLİ GEMİMİZ MİLGEM'İN HİKAYESİ



## Sayın komutanım değerli sınıf arkadaşım kendinizden bahsedermisiniz?

1985 yılında Deniz Harp Okulu Gemi İnşa bölümünden, 1988 yılında da İstanbul Teknik Üniversitesi Gemi İnşa ve Deniz Bilimleri

Bazı insanlar vardır ki bir ülkenin geleceğine yön verecek, sanayileşmesine katkıda bulunacak ve ülkeye maddi ve manevi bir prestij kazandıracak projelere imza atar ama çoğu kimse adını bile bilmez, proje için hayatını verir, sağlığını verir ama kimsenin haberi olmaz. Emekli Tümamiral Ahmet ÇAKIR, MİLGEM'in mimarı, projenin yürütülmesinde kilit rol oynayan personelin belki de birincisi. Gelin bu gizli kahramanı ortaya çıkaralım ve tarihe bir not düşmüş olalım.

Fakültesinden mezun olarak Gemi İnşa ve Makineler Mühendisi unvanını aldım. 1988 yılının Ağustos ayında Deniz Kuvvetleri Komutanlığı tarafından ABD'ye yüksek lisans eğitimi, için gönderilmeden önce donanma gemilerinde 3 sene branş subaylığı görevlerini icra ettim. 1990 yılında ABD'deki Michigan Üniversitenden Gemi İnşa ve Makineleri ile Endüstri ve İşletme Mühendislikleri dallarında yüksek lisans diploması aldım.

1990-1997 yıllarında Gölcük Tersanesi Komutanlığında 4 adet Preveze denizaltısının inşaatında proje subaylığı, 1997-1999 yılları arasında Taşkızak Tersanesi Komutanlığında Tekne Grup Müdürlüğü, 2000-2004 yılları arasında Gemi İnşa Başmühendisliği, 2004-2005 yılları arasında Dizayn Başmühendisliği görevlerini icra ettim. Bu dönem süresince 4 Denizaltı, 6 Hücumbot, 6 adet Mayın Avlama gemisi, 14 adet





Sahil Güvenlik botu olmak üzere 40'ın üzerinde projeyi yönettim. 2005 yılında MİLGEM Proje Ofisi Müdürü olarak atandım. 2011 yılında Tuğamiralliğe terfime kadar süren bu görevim esnasında milli gemimizin tasarım ve entegrasyon faaliyetlerini yönettim. 2011 yılında Tuğamiral olarak İstanbul Tersanesi Komutanı olarak atandım. 2015 yılında aynı görevde Tümamiralliğe terfi ettim. 2017

yılında Deniz Teknik Komutanı olarak atandım ve 2018 yılında bu görevden emekliye ayrıldım.

**MİLGEM'in başlangıcı tarihi, geçmişi nedir? Bu noktaya niçin ve nasıl gelindi; değerlendirmelerinizi okurlarımızla paylaşabilir misiniz?**

1950'lilerde, 1960'ların başına kadar ABD'den alınan bu gemiler kapsamlı onarımlar için tekrar ABD'ye gitmekte, kalan onarımlar ise

Gölcük Tersanesi Komutanlığında yapılmaktaydı. Taşkızak Tersanesi Birinci Dünya Savaşı sonrasında boğazlarda asker bulunması ile ilgili kısıtlardan dolayı 1941 yılına kadar hizmet verememiştir. Gölcük tersanesinin 1926 yılında kurulmasından hemen sonra Yüzbaşı Ata Nutku bir yağ gemisi tasarlamış ve bu gemi Gölcük Tersanesinde inşa edilmiştir. Cumhuriyetin gemi tasarım ve inşa hikâyesi bu gemi ile başlıyor diyebiliriz. Yüzbaşı Ata Nutku, daha sonra İstanbul Teknik Üniversitesinin Gemi İnşa Fakültesinin de kurucusu oluyor. Hatta bu fakültenin ilk kadrosu, ağırlıklı olarak emekli deniz subaylarından oluşuyor.

1950'lerde ve 1960'ların başında Deniz K.K. lığı, teknik eğitim amacı ile ABD'ye personel göndermiş; bu personel, Türkiye'ye dönünce, "Bakım, onarım ve inşa işini biz Türkiye'de yapabiliriz!" demiş ve Türkiye'de ilk defa ABD'den alınan gemilerin onarımı gerçekleştirilmiş. 1960'ların ikinci yarısında da denizaltı onarımı gerçekleştirilmiş. Biz bu yürekli büyüklerimizi şükranla anıyoruz. Böylece bir eşik atlanıyor. 1970'lerin başında Gölcük Tersanesinde denizaltı inşası, eş zamanlı olarak, 1941 yılında tekrar hizmet vermeye başlayan Taşkızak Tersanesi'nde hücum bot inşası başlamış. 1980'li yıllarda askeri tersanelerimizde firkateyn, 2000 yılında da mayın avlama gemisi inşa edilmiş. Dolayısı ile askeri tersanelerimiz, özel inşa malzemeleri de dâhil olmak üzere her türlü savaş gemisini inşa edebilir hâle gelmiş.

**Bu dönemde özel sektör ne durumdaydı?**

Benim dedem küçük çaplı bir armatördü. İstanbul'da bir tersaneye 45-50 metrelik bir koster yaptırmıştı, o boyutta bir gemi bile tersaneye



siğmemiştir. 1966 yılındaki durum buydu. 1999 yılında birkaç tersane dışında tersanelerde yüksek kapasiteli vinç yoktu. Tersaneler o zamanlar bizim yaptığımız işleri yapabilecek seviyenin çok daha gerisindeydiler. Ancak bu hususu bir gemi inşaat mühendisi olarak gururla ifade etmem gerekir ki, son 10 yıl içerisinde inanılmaz bir atılım yaptılar, tersaneleri yüksek kapasiteli vinçlerle donattılar, altyapılarını güçlendirdiler. Bu atılım daha çok müşteri getirdi, o müşteri kazanca dönuştü, kazanç yatırma yansıdı, yatırım daha fazla büyümelerini sağladı ve bugünkü seviyelerine ulaştılar.

### **Milli gemi (MİLGEM) projesi nedir ve hangi projeleri ihtiva eder?**

ADA Sınıfı Korvet projesi (MİLGEM) milli savunma sanayinde dışa bağımlılığımızı ortadan kaldıran, birçok milli savunma sanayi ürününün geliştirilmesinin yolunu açan çok önemli bir dönüm noktası. MİLGEM (Milli Gemi) projesinde azami yurt içi katkı payı ile milli gemi tasarım ve inşası öngörülmüştür. MİLGEM konsepti ile inşa edilen ilk gemi olan ADA sınıfı korvet projesiyle; mevcut yetenekleriyle firkateyn tipi gemi ile karakol gemisi arasında bir sınıf olarak yer alan korvet sınıfı gemilerin kıyıya dayalı harp alanındaki yeteneklerinin geliştirilmesi öngörülmektedir. ADA sınıfı gemilerde ilk 3'ü hizmete girerek faaliyetlerine devam etmekte, dördüncü gemi TCG KINALIADA inşa faaliyetleri devam ediyor. Projede ilk kez bir savaş gemisinin yerli olarak geliştirilen savaş yönetim sistemi (GENESIS) entegrasyonu da dahil olmak üzere tüm tasarım, entegrasyon ve analiz aşamaları tamamen milli olarak gerçekleştirilmiştir.

MİLGEM projesi, savunma sanay-

yimizde bir devri kapatıp yeni bir devri açan büyük bir teknolojik atılım projesidir. Bu proje ile ilk defa gerçek anlamda teknolojik bağımsızlığımızın kazanılmasına yönelik büyük bir adım atılmıştır. MİLGEM projesi, ardından gelen milli projelerimizin adeta lokomotifidir.



MİLGEM projesi, başlangıçta 8 gemilik (+4 opsiyon) paket olmasına rağmen, Deniz Kuvvetleri Komutanlığı harekât sahalarnı göz önünde bulundurarak ikinci 4'lü paketin daha uzun seyir ve silah menziline sahip olması gerektiğine karar verdi ve I sınıfı firkateyn tasarımını başlattı. I sınıfı firkateynlerin ilk gemisi olan İstanbul firkateyninin ilk kaynağı 3 Temmuz 2017 tarihinde Sayın Cumhurbaşkanımız tarafından gerçekleştirildi. İstanbul firkateyninin inşasına İstanbul tersanesi Komutanlığında devam edilmekte.



*Saatteki yakıt sarfiyatı: 7 ton*

### **Bu proje ne zaman şekillendi. Bu cesareti nasıl buldunuz?**

Mart 2004 tarihinde dönemin Deniz Kuvvetleri Komutanı merhum Oramiral Özden ÖRNEK'in emirleri ile Milli Gemi MİLGEM serüveni başlatıldı. Mütevazı sayılabilecek bir boyutla, Korvet tipi gemi ile yola çıkmıştı. İlk defa ülkemizde, tamamen milli imkânlarla bir harp gemisinin dizayn ve entegrasyonu yapılacak ve bu gemi olabildiğince yerli sistemlerle donatılacaktı. MİLGEM projesinin ilk gemisi TCG Heybeliada testlerde 30 knot (yaklaşık 55 km/saat) hızın üzerine çıktı, manevra kabiliyeti ile gemi personelinin hayranlığını kazandı. Attığını tam isabetle vurdu. En üst seviyedeki tüm testleri üstün başarı ile tamamladı ve Türk Donanması'ndaki yerini aldı. Ardından gelen TCG Büyükkada ile beraber katıldıkları tüm tatbikatlardaki üstün başarıları, sistemlerinin güvenilirliği ile Türk Donanması'nın göz bebekleri oldular. Ada sınıfı korvetler olarak sınıflandırılan bu gemiler, maliyet bazında yüzde 65 yerlilikle ve benzerlerinden oldukça düşük maliyetle üretildiler.



### **Bu proje esnasında yaşadığınız en üzücü olay ve en mutlu olay nelerdir?**

Bu projenin gerçekleşmesi esnasında yaşadığımız tek üzücü hadise-miz ekibimizin değerli bir üyesi olan Baki ÇOŞKUN Bin baş'ıyı kan serden kaybetmek idi. Onun dışında çok şükür kötü bir hadise yaşamadık.

### **Milli gemi (MİLGEM) projesi nedir ve hangi projeleri ihtiva eder?**

En mutlu olaylarımız ise o kadar çokki. İlk resmin basılıp onaylanmasından başlayan, geminin teslimine kadar giden uzun bir yol. Ama sanırım en mutlu olduğum gün Heybeliada'nın deniz indigi gündü. Yağmurlu ve rüzgârlı bir 27 Eylül günü idi 27 Eylül 2008. Tüm devlet erkânı tören de idi. Komutanlarımız hem mutlu hem de endişeli idiler. Acaba gemi denize inebilecek mi, denize inince bir sorun çıkacak mı? Gibi endişelere sahiptiler. Tören esnasında en ufak bir gürültüde (tören boyunca yapılan konuşmalar esnasında biz de denize iniş hazırlıklarına devam ediyor, geminin altındaki iskemleleri kademe kademe düşürüyorduk) hemen sorgulayan gözlerle karşı karşıya geliyoruzaktan el hareketleri ve yüz mimikleri ile sıkıntı olmadığını ifade etmeye çalışıyordum. Ve tarihi an geldi. Gemi denize indirecek hanımefendi eline baltayı aldı ve misinayı kesti. Gemi on-on beş saniye hareket etmedi. O on-on beş saniye sanki birası gibiydi. Sonrasında yavaş yavaş kaymaya başladı.

“ İlk Milli tasarımı savaş gemimiz denizde tüm güzelliği ve heybeti ile yüzmeye başladığında hepimiz birbirimize sarılmış ağlıyorduk sevinçten. Sadece biz değil, tribündeki neredeyse herkes sevinçten ağlıyordu. Bu anı unutmam mümkün değil... ”

” değil, tribündeki neredeyse herkes sevinçten ağlıyordu. Bu anı unutmam mümkün değil... ”

### **Bu proje için ne kadar çalıştınız kaç saat uykusuz kaldınız kaç defa işyerinde yattınız, kaç kez özel işlerinizi bir kenara atıp işi her şeye tercih ettiniz?**

MİLGEM Proje ofisinin ilk kurulduğu gün olan 12 Mart 2004 tarihinden 2011 yılının yaz aylarına kadar



Heybeliada: Ağırlık:2400 ton/Boy:99 m/En:14m/

Benim kalbim gümbür gümbür atıyor. Herkes geminin denize iniyor olmasının keyfini yaşarken ben denizde nasıl yüzeceğinin merakındayım. Dysa, hesaplarımızı o kadar detaylı yapmış ve defalarca kontrol etmiştik. Negatif bir sonuç beklemiyorduk ama üzerimizdeki baskı da hali ile fazla idi. Heybeliada kızakta kayarak denizle buluşmaya başladı. Gemiler denize inerken ilk başta deplasman oluşturmadığı için yüzmeye başladığı noktaya kadar ilerlerler sonrasında dönmeye başlarlar. Hesaplarımız santim santim doğru idi.

Gemi yüzmeye başladı. Kızımız denizde o kadar güzeldi ki. Hepimiz birbirimize sarılmış ağlıyorduk sevinçten. İlk Milli dizayn savaş gemimiz denizde tüm güzelliği ve heybeti ile yüzüyordu. Sadece biz değil, tribündeki neredeyse

çok yoğun bir dönem geçirdik. Ben bu dönem içerisinde, iki gecede bir gece uyuya biliyordum. Bir gece yatağa yatıp bir iki saat uyuduktan sonra uyanıyor bilgisayar başında sabahlıyordum. Ertesi gece yorgunluk ve uykusuzluktan normal uyuyabiliyordum. Neredeyse her akşam saat 2100'a kadar ofiste çalışıyorduk hepimiz. Kısaca hepimiz projenin başarısına odaklanmıştık. Aklımız sadece ve sadece bununla meşgulüydü. Eve gittiğimizde de eşimizle konuşurken, çocuğumuzu severken, TV seyrederken aslında hep kafalarımız üzerinde çalıştığımız konularla meşgulüydü. Tabii ki milletimiz bize bir görev vermişti ve bu görevin başarı ile tamamlanması en temel hedefimizdi ve tüm bu yaşadıklarımız da son derece normal ve olması gerekendi.

**Değerli amiralim verdiğiniz bilgiler için çok teşekkürler. Son sorum biz bu röportajı Giresun Ticaret Borsasının çıkardığı fındık dergisine veriyoruz yani ana sponsorumuz dünyanın en güzel fındığı, bu projenin fındıktan yararlandığınız bir yer var mı? Bol bol fındık yediniz mi enerji için?**

Bu vesile ile Türkiye'de dünyanın en kaliteli fındığını üreten Giresun halkına ve onlara ön cülük eden Giresun Ticaret Borsasına sevgi ve şükranlarımı sunarım.



*“Çanakkale Geçilmez.”*

BÜTÜN ŞEHİTLERİMİZİ RAHMET VE MİNETLE  
ANIYORUZ.









# BİR ÖMÜR FINDIK: HURŞİT BOZBAĞ

Fındığa bir değil, birden çok ömür vermiş bir aile Bozbağ ailesi. Hurşit Bozbağ, Giresun'u ve fındığı 50 yıldır içinde hisseden biri. İyisiyle kötüsüyle açık açık ve açık sözlü bir röportaj yaptık Hurşit Bozbağ ile.

**Bugün BOZBAĞ PAZARLAMA A.Ş. firması ortaklarından sektörümüze değer katan duayenlerimizden Hurşit BOZBAĞ ile birlikteyiz. Fındık dergimiz için söyleşi yapma arzusunuzdayız. Hurşit bey merhaba.**

Merhaba. Hoş geldiniz.

**Hoş bulduk efendim, bizlere vakit ayırıp ağırladığınız için teşekkür ederiz. Öncelikle sizi biraz tanımak istiyoruz. Hurşit BOZBAĞ kimdir?**

1946 Giresun Doğumluyum. İki oğlum var. Giresun'da ikamet ediyoruz. Lise mezunuyum.

1920'lerde kurulan, dede ve baba mesleği olan fındık sektöründeki faaliyetlerimize 3. Kuşak olarak devam ediyoruz. 55 senedir bu sektördeyim.

**Dede ve baba mesleği dediniz, onlar yine merkez ilçede mi faaliyetlerini sürdürdüler?**

Evet yine buradalardı, hep bu yerleşkede idik.

**Peki, başka iş alanlarında faaliyet gösterdiniz mi Hurşit Bey?**

Evet, un fabrikamız vardı. Ancak şu anda devam etmiyoruz.

**Ne zamana kadar devam ettiniz efendim un işini?**

Biz 2000 senesinde bıraktık un fabrikamızdaki faaliyetleri. Ancak fason olarak devam ediyor.



**Peki fındık sektöründe 55 yılını geçirmiş Hurşit BOZBAĞ, bu işe nasıl başladı biraz anlatır mısınız?**

Ben babamın yanında başladım bu işe. Onların yanında öğrendik bu işi. Lise devam ederken 16-17 yaşında başlamıştım. Devamlı babamızın yanına geliyorduk ne oldu ne gitti öğreniyorduk.

**O tarihlerde şimdiki gibi fabrikanız var mıydı?**

Vardı. Mevcut, şu andaki yerinde yine fabrikamız vardı ama şimdiki gibi modern değildi. Biz işlerimize devam ettik, sonra tabii şartlar değişti ve 1970'lerde bu kavurma, beyazlatma, püre ve ezme yatırımlarıyla sanayileşme başladı. O tarihte yurtdışından makineler

getirdik. O zaman tabii 1970'lerde bu işleri yapan Türkiye'de bir Sağra vardı, Fiskobirlik vardı bir de biz vardık. O zamandan bu zamana biz yine aynı şekilde fındık işine devam ediyoruz. Ama tabii şartlar değişti. Bizim zamanımızda ilk işlenmiş fındık, yani natürel fındığın yüzde 10'u idi, bugün yüzde 50'sine çıktı. Fakat çok fabrika kuruldu bu alanda. Rekabet çoğaldı. Karlar düştü. Bu şekilde şimdilik devam ediyor.

**Yani eskiye bakarsak fındık işinin daha kolay olduğunu mu ifade ediyorsunuz?**

Evet Tabii ki. Teknolojiyle beraber her şey kolaylaştı ama ticaret zorlaştı.



### **Bu eski yapıyı da merak ediyoruz, bu konuda bize anlatacaklarınız nelerdir?**

Eski yapıda şöyle, Fındık pazarı vardı, şu anda sizin eski borsa binasının olduğu yerde. Tabii ki o zaman orda şu anda olduğu kadar binalar yoktu. Pazar oraya kurulurdu. Ama her ne kadar pazar oraya kurulsun bile, vatandaş yine bildiği tüccarların kapısına getirirdi fındığı. Ama pazarda da ticaret olurdu, vatandaş pazara da giderdi, şirketimizin ve başkalarının da adamları olurdu. İyi fındık olursa alırdı.

### **Mezat olur muydu peki?**

Yani mezat da denilebilir ama fiyat bulurdu desek daha doğru. Çünkü fındık bir balık mezadına benzemez çünkü fındıkta randıman işi var. 50 randıman fındık var 55 randıman fındık var. Yani balık balıktır ama fındık öyle değil. O günkü devirlerde çok yüksek tonaj yoktu zaten. 1970'lerde Türkiye'nin rekoltesi 250 bin tondu, şimdi 800 bin ton. Ona göre

de ihracatı düşüktü. Şehir içinde 10-12 tane fındık fabrikası vardı.

### **Onları da merak ediyoruz. O zamanlarda hatırladığınız fabrikacılar kimlerdi?**

Mesela Domaç vardı, Mehmet Özer vardı, Damcılar vardı, Hasan Gürel vardı, Hasan Sütlaç vardı, Başkan Gıda vardı, Seyit Hoca vardı. İlk aklıma gelenler bunlar.

### **Yabancı Firmalar var mıydı?**

Onlar çok eski, 1930'larda aktifti. Pissani ve Hoshdresel, iki fabrika varmış Giresun'da. Hoshdresel yeri şu andaki Ticaret ve Sanayi Odası'nın olduğu binada faaliyet gösteriyormuş. İsviçreli bir firmaymış. Pissani ise şu anda Güneş pazarlamanın olduğu yerde ama tabii yıkılmadan önceki tarihi binada faaliyet göstermiş. İşte eskiden Mayıs'ın ilk haftası gelirlerdi fındık rekoltesine bakmaya, ben çocuk-tum tabii babamın yanında beraber bende gezerdim onlarla. Dodge arabası vardı. O zaman ki Giresun'da

iki üç tane taksi var. Tabii bu iki firmanın haricinde o zaman burada 3-5 kişi çalışıp fındığı iç yapıp bu iki firmaya veren atölye tarzında yaklaşık 38 tane fındık kırıcısı vardı. Bu iki firma 10 çuval iç fındık ondan 15 çuval ondan topladıkları fındıkları İstanbul'a gönderiyorlar, oradan da ihraç oluyor. 1920'li 1930'lu yıllarda durum böyleymiş. Tabii böyle modern fabrikalar yok. Bu iki firmanın bağlantıları vardı, Türkiye'nin fındığını ihracat eden bu iki firmaydı. Zaten o devirde Ordu'da fındık namına bir şey yok, Giresun var Trabzon var. Trabzon da o kadar değil. Trabzon'da Tütün var ilk başta, hatta Akçaabat tarafı Zeytin filan, fındık sonradan oluyor. Batıda hiçbir şey yok. O tarihlerde burada Fransız Konsolosluğu var, Rus Konsolosluğu var hatta bir tane daha var şu an aklıma gelmiyor. Yani demek istediğim Giresun hareketli bir yer, büyük bir vilayetti. Yani fındığın merkezi burası. Onun için diyorum hep 100 seneyi geçti ağaçlar o kadar eski olduğu için.





**Kayda değer bahçe yenileme olmamış o zaman sizin söylediklerinize göre değil mi?**

Yok, aynı ağaçlar. Tabi sen antibiyotik gibi sürekli ilaç verirsen bu ne olur, nereye kadar gider bilmiyorum. Bir de yeni jenerasyon bu işe heves etmedi. Çünkü büyük bir kar yok tabii. Siz de bu işin içindesiniz görüyorsunuz, şu 3-5 sene içinde ne firmalar bıraktı. Adam yapmıyor artık bu işi. Baktığımızda şurada 50 senelik bir firma yok nerdeyse.

**Sizin fındık bahçeleriniz var ve küçüklüğünüzden beri bu tarımın içerisinde değilseniz değil mi?**

Evet fındık bahçelerimiz var. Tabi ki küçüklükten beri fındık tarımının içindeyim, sürekli geziyorum bakıyorum bahçelere. Eskiden babamla beraber ben de bahçeleri incelemeye çıkardım. Öğrenirdim orda neye niçin baktıklarını. Şimdi başka bir şey söyleyeyim. Üzülüyorum, neye üzülüyorum. İşte yok şu kadar bin ton rekor olacak falan. Bunlara gerek yok. Bir rakam telaffuz ediliyor gerçekleşmiyor daha da düşük çıkıyor. Yani bunları şimdiden bu şekilde speküle etmenin bir anlamı yok.

**Peki eski zamanlardaki Fındık tarımı ve mahsulü ile şimdiki fındık tarımı ve mahsulü arasında ne gibi farklar görüyorsunuz?**

Fark şu, önceki senelerde Fiskobirlik olduğu için vatandaş fındığını Fiskobirlik'e veririm diye ürünü en iyi şekilde hazırlayıp öyle veriyordu. Yani gorişünü çürüğünü taşını tozunu ayırıp hazır hale getiriyor ve jüt çuvalda teslim ediyordu. Naylon çuval yoktu o zaman. Böylece uzun müddet muhafaza edilmesi de sağlanıyordu ürünün. Şimdi ne oldu, bir defa jüt çuval kalktı. Naylon çuvala ürün konulu-

yor tabi bu sefer ürünün bozulması daha çabuk oluyor. Hatta rutubetli bir yerde tutuluyorsa felaket oluyor. İkincisi, artık fındığını eskisi gibi iyi seçmiyor üretici. Ancak TMO devrede olursa ben bunu TMO'ya veririm diye özenip seçiyor. Ama 2008'den 2014'e kadar hiç fındık seçme yok nerdeyse. Ne olursa harmandan alınan bir dönem yaşadık. Bu da kaliteyi bozdu.



Bakin Ferrero firması bütün gücüyle kaliteyi düzeltmek istiyor şu anda. Çuval veriyor adamlar. Kaç tane mühendisi var bu işle uğraşan. Üretimi artırmak istiyor. Bizim gördüğümüz tehlikeyi görüyor. 20 sene 30 sene sonra ne olacak düşünüyor. Çünkü onların işi bu. Bu firma bu işten çok büyük para kazanıyor. Tabi bizim vatandaşımız bunu farklı algılıyor ama Ferrero firması Türkiye'ye lazım olan bir firmadır. Bu senede 70 bin ton iç fındık alan bir firma. Bugün tüm üreticiye o şekilde destek veriyor.

Ha şartlara göre fındık pahalıysa pahalıdan alıyor, işte 2004'te bin 500 dolardan aldı fındığı geçen senez 500 dolara aldı. Artık malına sen sahip çıkacaksın. Sen 500 dolara malını satacaksan yok ben senden kilosu 20 liraya alırım demez ki. Ticarete öyle bir kaide yok. O piyasa şartlarını sen oluştura-

caksın. Adam sana bir şey demiyor ki. Çünkü onların yaptığı işte kâr marjı çok yüksek. Şimdi düşünelim. 7 bin vagon mal alıyor. Bu malı 500 dolara almasıyla 1000 dolara alması arasındaki fark 350 milyon dolar. Yani bunlar 1000 dolardan da mal alacaklar zamanı gelince. Yani sadece hammaddeden bu kadar kar elde edebiliyor duruma göre. Bu basit bir kıyaslama. Sen şimdi böyle

bir firmayı niye kaybedesin? Ha sen devlet olarak al fındığı 15 liradan koy depona. Sat 20 liraya. Adam almam demiyor ki. 15 sene önceki fiyattan fındık alıyor bu firma böyle bir şey. 15 sene önceki dolar/Euro paritesi ile şimdiki aynı mı? Firma bunu sonuçta dolarla alıyor. Sadece pariteden dolayı kendisine göre daha ucuz alıyor zaten fındığı. Bir de yok Şili'de yok Gürcistan'da fındık ekiliyor falan. Gürcistan'da dünya kadar yer almışlar fındık tarımı için. Zararlıyla mücadele edemedikleri için şimdi söküp defne dikiyorlar. Bunlar hikâye. Önce sen malına sahip çıkacaksın. Üreticiyi destekleyeceksin. 3 dolar baz fiyatın olması lazım fındıkta artık ve kesinlikle kaliteyi koruyacak ve artıracaksın. İyi kalite iyi fiyat demektir. Bu konuda bilinç oluşturacaksın. Ama bu arada işte sen tüccar olarak adamın kapısına gidip fındık nasıl olursa olsun alırsan o üreticide ben





daha ne Bozbağ'la uğraşacağım, TMO ile uğraşacağım ne gerek var der. Kalite ile ilgili herhangi bir kaygısı da olmaz. Bizim bu zihniyeti yıkmamız lazım. Ferrero'da bunun için uğraşiyor. Yani daha önce de söyledim onların para kazanmayla ilgili bir sıkıntısı yok. Biliyorlar ki ileride sıkıntı olacak fındık tarımı ile ilgili görüyorlar bunu. Özellikle böcek davasından Türkiye'de 20-30 sene sonra fındık toplanamayacak. Sonra başka bir konu, ben biliyorum burada yüksek köylerde bu sene geldi kaç kişi, adam gurbetçi, ne uğraşacağım 300 kilo fındık için işçi tut onu yap bunu yap, öyle bıraktık gitti dedi. Sen devlet olarak buna sahip çıkıp özendireceksin.

### **Peki ticaret hayatınız boyunca sizde iz bırakan önemli olaylar oldu mu diye sorsak ilk olarak ne aklınıza gelir?**

1986 yılındaki Çernobil felaketinden sonra ortaya çıkan radyasyon olayı var. Tabi biz hiçbir şey bilmiyoruz. Normal ticaretimizi yapıyoruz. Fındık alıp satıyoruz, Avrupa'ya gönderdik malı. Adam dedi ki bunda radyasyon var. Biz bilemiyoruz tabi, makine yok bilmem ne yok, yani bir şeyden de haberimiz yok. Bu konuda ölçümleme yapma durumumuz da olmadı o yüzden. Bilhassa bizim

mallarda çok bu coğrafyadan geldiği için. Eee ne olacak? Neticede iş yapamadık. Bu olay bize 2 sene boyunca sirayet etti. Daha sonra bu sebepten Avrupa batı bölgesine döndü ticaret için. Hatta buradan mal alıp batıdaki ürünle karıştırıp Avrupa'ya gönderenler oldu, çünkü onun belli bir radyasyon limiti vardı o limitin altında tutunca malı gönderebildiler.

### **Efendim siz Giresun Ticaret Borsası'nın çok uzun yıllardır üyesisiniz. Birçok yönetim gördünüz. Eski yerleşkemizi hatta ondan öncesini biliyorsunuz. Bu süreçte Borsanın gelişimden, yürüttüğü projelerden haberdarsınız. Eskiyle kıyasladığınızda Giresun Ticaret Borsası'nı nasıl görüyorsunuz? Projeksiyonu ne olmalı?**

Giresun Ticaret Borsası'nın özellikle son yıllarda yaptığı atılımları ve yürüttüğü projeleri yakından takip ediyorum ve başarılı buluyorum. Sektöre, eğer bilinçli olursa çiftçiye özellikle katkı sağlayacak

Lisanslı Depo tesisini işletiyor evvela. Yalnız bu arada bahsettiğim bilincin oluşması için Borsa gerekli çalışmaları yapmalı. Broşürler, reklamlar, Muhtarlarla görüşüp köylüleri organize etmeli. Gidecek diyecek ki; işte lisanslı depo bu işe yarıyor senin bu işten avantajın bu veya ne bilim fındığı naylon çuval yerine jüt çuvalda sakla ki ürünün kalitesi bozulmasın. Jüt çuvalı da bir ömür kullan gibi.

Tabi bu arada Borsa aslında tüccarlarla da sürekli iletişim halinde olmalı. 15-20 günde bir tüccarları bir araya toplayacak. Orada bir mütalaa yapacak. Fındık işi nereye gidiyor, nedir, ne gider, nasıl yapabiliriz soruları sorulmalı ve çözüm arayışlarında bulunmak için aracı olmalı. Yani biri randımanlı fındık alıyor, diğeri köylere gidiyor. Yani hep sistem getirmek, bir sistem oluşturmak için bir araya gelmesi lazım ki Borsa burada hep akla gelen kuruluş oluyor.





## Fındıklı Brüksel Lahanası

### Hazırlanışı:

Fırını 180 dereceye ayarlayın. Brüksel lahanalarının dış yapraklarını soyun. Üzerine zeytinyağı, tuz ve karabiber serpin. Kızarana kadar fırında pişirin. Sosu hazırlamak için, zeytinyağı, hardal, limon suyu ve soğanı karıştırın. Pişen lahanaları ve fındıkları bir kaba alın. Üzerine sosu gezdirin. Servis edin. Afiyet olsun.





# Fındıklı Mercimek Köftesi

## Hazırlanışı:

Mercimekleri haşlayıp süzün bir kaba alın. İçine soğan, ekmek içi, maydanoz, biberiye, yumurta, tuz, fındık, kekik, karabiberi karıştırın. Elinizle köfte şekli verin. Sıvı yağda köfteleri kızartın. Yeşillik ve yoğurtla servis edin. Afiyet olsun.





# Kırmızı Meyveli Keçi Peynirli Fındıklı Salata

## Hazırlanışı:

Izgaranızı ısıtın. Vişneleri bir kaseye alın. Üzerlerine zeytinyağı gezdirin. 5 dakika vişneler yumuşayana kadar ızgarada pişirin. Yeşillikleri bir kaseye alın. Üzerlerine vişne, yaban mersini, keçi peyniri ve fındıkları koyun. Balzamik sirke ve zeytinyağını üzerlerinden gezdirin. Afiyet olsun.



### Malzemeler:

- 3 YK esmer şeker
- 3 YK sıcak su
- 1 SB fındık (kavrulmuş)
- 8-10 SB karışık yeşillik
- 2 SB ortadan ikiye ayrılmış vişne
- 1 SB yaban mersini
- 1/2 SB keçi peyniri
- 2 YK balzamik sirke
- 3 YK zeytinyağı



# Fındıklı Balzamik Soslu Havuç

## Hazırlanışı:

Fırını 200 dereceye ayarlayın. Havuçları fırın tepsisine alın. Üzerlerine zeytinyağı, balzamik sirke, bal, tuz ve karabiber gezdirin. Üzerlerini kapatın ve 15 dakika pişirin. Üzerini açıp 15 dakika daha pişirin. Fındıkları serpin ve servis edin. Afiyet olsun.





# Fındıklı HUMUS

## Hazırlanışı:

Bütün malzemeleri mutfak robotunda pürüzsüz bir kıyama alana kadar çekin. Humusu bir kaseye alın. Üzerine zeytinyağı gezdirin. Fındık serperek servis edin. Afiyet olsun.







**MART**

DÜNYA KADINLAR GÜNÜ  
*kutlu olsun..*





## HİNDİSTAN'IN BÜYÜLÜ ŞEHİRİ

# Yeni Delhi

İnsan çeşitliliği, bitmek bilmeyen trafiği, daracık sokakları, bu sokaklarından her daim gelen baharat kokuları, saygıda kusur etmemeniz gereken tapınakları, birbirinden renkli sarileri, bir hayli egzotik olan acılı yemekleri ve İslam dünyasının çok sayıda eserine ev sahipliği yapan cami, türbeleri ile Yeni Delhi; kelimelerin kifayetsiz kaldığı bir şehir.





Bu yıl açıklanan İhracat Ana Planı içerisinde hedef olarak belirlenen ülkelerden Hindistan, değişik yapısı, farklı yemekleri, tarihe tanıklık etmiş önemli yapıları ile dikkat çeken bir ülke. Ülkenin büyük ticaret merkezi ve başkenti olan Yeni Delhi, Hindu tapınaklarından otantik sokaklarına, rengârenk insanların camilerine ve acı yemeklerine kadar mutlaka görmemiz gereken yerlerin başında geliyor.

Yeni Delhi sokaklarında gezerken kendinizi bir Hint filminin içerisinde gibi hissediyorsunuz ve bir Hint şarkısını söylemeye çalıştığınızı fark ediyorsunuz. Şüphesiz ki bu durum; Türkiye'de bir dönem Hint filmlerinin bir hayli ünlü olmasından ötürü bilinçaltımızın bize oynadığı küçük bir oyun. Gerçek olansa insanların bir hayli sıcakkanlı olduğu ve bilhassa ülkelere gelen insanları tanrı misafiri olarak kabul edip, say-

gı ve sevgide kusur etmedikleri... Bir tarafında sefaletin kol gezdiği, bir tarafında ise modernizmin doruklarını yaşayan insanları ve film platolarını andıran sokakları, tarihi yerleri ile Yeni Delhi'ye kısa bir yolculuk yapalım o halde. Bu yolculuk esnasında 'tuk tuk' adını alan üç tekerlekli arabalarla hem çok daha ucuza seyahat edebilir hem de şehrin olmazsa olmazı trafik karmaşasından eğlenceli bir şekilde kurtulabileceğinizi de artı bir dipnot olarak verelim. Bu yıl açıklanan İhracat Ana Planı içerisinde hedef olarak belirlenen ülkelerden Hindistan, değişik yapısı, farklı yemekleri, tarihe tanıklık etmiş önemli yapıları ile dikkat çeken bir ülke. Ülkenin büyük ticaret merkezi ve başkenti olan Yeni Delhi, Hindu

*Buraya ayak  
basmadan önce aşı  
vurulmayı unutmayın.  
Bu, vücut direncinizin  
sağlam olması için  
oldukça önemli.*





tapınaklarından otantik sokaklarına, rengârenk insanlarından camilerine ve acı yemeklerine kadar mutlaka görmemiz gereken yerlerin başında geliyor. Yeni Delhi sokaklarında gezerken kendinizi bir Hint filminin içerisinde gibi hissediyorsunuz ve bir Hint şarkısını söylemeye çalıştığınızı fark ediyorsunuz. Şüphesiz ki bu durum; Türkiye’de bir dönem Hint filmlerinin bir hayli ünlü olmasından ötürü bilinçaltımızın bize oynadığı küçük bir oyun. Gerçek olansa insanların bir hayli sıcakkanlı olduğu ve bilhassa ülkelere gelen insanları tanrı misafiri olarak kabul edip, saygı ve sevgide kusur etmedikleri... Bir tarafında se-

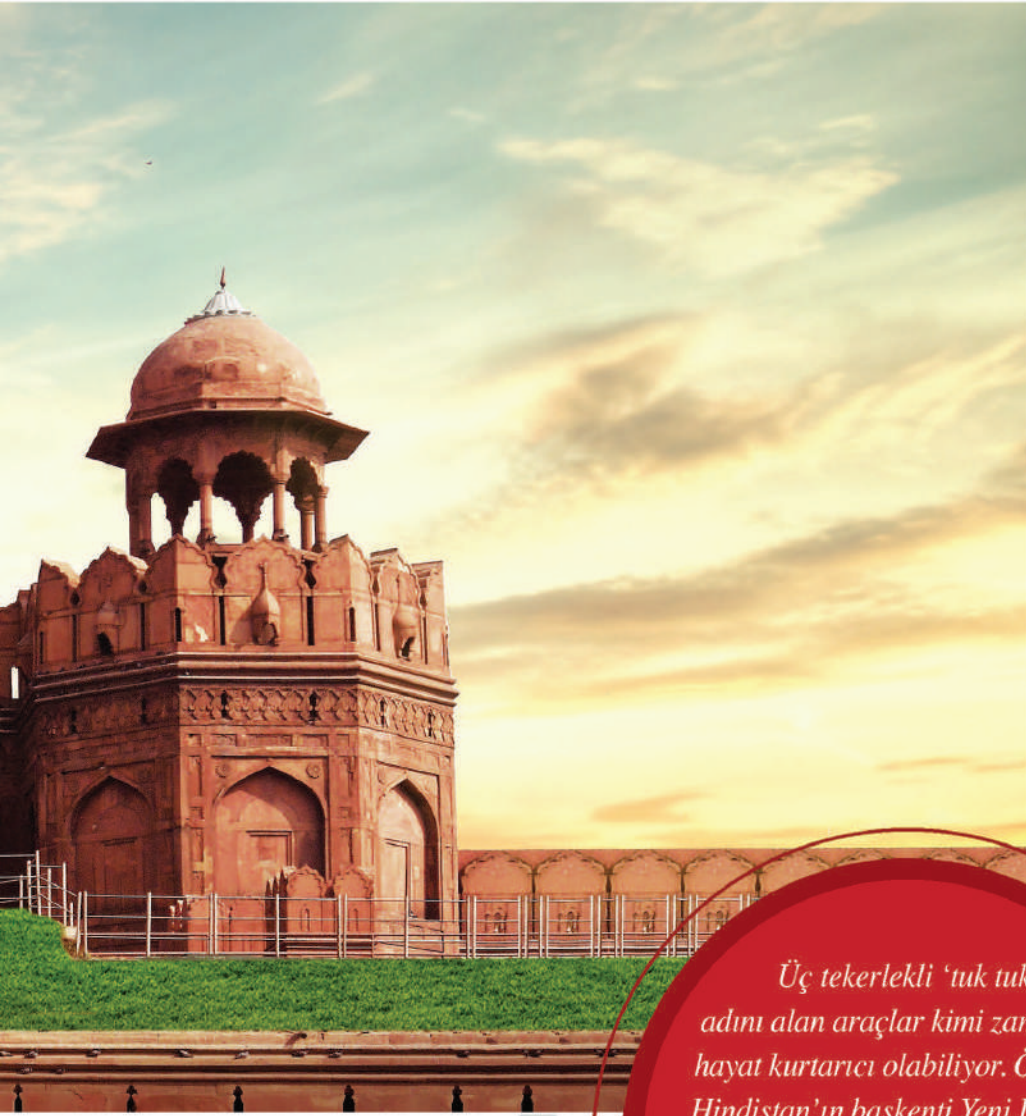
faletin kol gezdiği, bir tarafında ise modernizmin doruklarını yaşayan insanları ve film platolarını andıran sokakları, tarihi yerleri ile Yeni Delhi’ye kısa bir yolculuk yapalım o halde. Bu yolculuk esnasında ‘tuk tuk’ adını alan üç tekerlekli arabalarla hem çok daha ucuza seyahat edebilir hem de şehrin olmazsa olmazı trafik karmaşasından eğlenceli bir şekilde kurtulabileceğinizi de artı bir dipnot olarak verelim.

### **Doğadan ilham alan tapınak ve diğerleri**

İlk durağımız Şah Cihan tarafından 1648 yılında yaptırılan Kırmızı Kale. Kırmızı taşlarından dolayı bu ismi

alan yapının iki kapısı bulunmakta. Biri; Lahore kentine doğru bakan Lahore Kapısı, diğeri ise Delhi Kapısı. 1857 yılına kadar Babür hanedanının imparatorlarının ikametgâhı olarak kullanılan kale; şehrin merkezinde ve uzun zamandır çok sayıda müzeye ev sahipliği yapıyor. Yapının içerisinde Hindistan’a özel ipek kumaşların, baharatların ve takı gibi ürünlerin sergilendiği bir de çarşı bulunmakta. Şayet arzu ederseniz; tatilinizi buradan alacağınız bir hediye ile ölümsüzleştirilebilirsiniz. Beyaz beton ve mermerden yapılan ve lotus çiçeğini andıran Lotus Tapınağı da muazzam güzelliği ile Yeni Delhi’de mutlaka görülmesi gereken yerlerin başında geliyor. Baha





*Üç tekerlekli 'tuk tuk' adını alan araçlar kimi zaman bir hayat kurtarıcı olabiliyor. Özellikle Hindistan'ın başkenti Yeni Delhi'de adeta bir trafik cümbüşü var. Bu cümbüşten aralardan kolaylıkla geçebilen bu araçlar sayesinde kurtulabilirsiniz.*

dinine ait olan bu tapınağın özellikle modern mimari yapısı dikkatleri üstüne çekiyor. Yapıldığı günden bu yana dünyada en çok ziyaretçi çeken tapınaklardan biri olan Lotus Tapınağı'nın içerisinde herhangi bir dini obje ve resim olmadığını ise özellikle belirtelim. Sadeliğin had safhada olduğu tapınağın yapılma tarihi ise 1896. Hindistan'ın en uzun minaresi Kutub Minar da Yeni Delhi sınırları içerisinde yer alıyor. 12. Yüzyıldan günümüze gelmeyi başaran ve 70 metre yüksekliğinde olan minare, 5 katlı ve ilk 3 katı kum taşından. Son iki katının ise farklı taşlardan örüldüğü dikkat çekiyor. Duvarlarında Kuran-Kerim'den alınmış ayetlerin kabartmaları ile süslü

olan Kutub Minar'ın hemen yanbaşında yine aynı isimle bir de cami yer alıyor. Bu iki yapı da Delhi'nin İslam dönemine ait en önemli yapı taşları olarak kabul ediliyor.

### **Hindistan'ın kapısı Yeni Delhi'de**

Şayet bir gün yolunuz bu film gibi şehre düşerse 'Hindistan'ın kapısı'

olarak tanımlanan anıtı da mutlaka ziyaret etmenizi öneririz. Yoksa inanın geziniz eksik kalmış olur. Çünkü bu kapı mimari yapısının yanı sıra aynı zamanda bir hayli anlamlı ve de değerli bir özelliğe sahip. 1. Dünya Savaşı'nda hayatını kaybeden Hindistan askerlerinin anısına özel olarak dikilen anıt, kırmızı taşlardan yapılmış, tepesinde ise küçük bir kubbe bulunuyor. Savaşta ölen 90 bin askerin adının yazıldığı anıtın hemen alt tarafında ise bu askerlerin ne kadar zaman geçerse geçsin asla unutulmayacağına ithafen sönmeyen bir ateş yer alıyor. Bugün Hindistan'ın en büyük camilerinden biri olarak ifade edilen Jama Camii ise yapımı 1658'li yıllarda tamamlanan kıymetli eserlerden biri. 3 giriş kapısı ve 40'ar metre yüksekliğindeki iki minaresi ile muhteşem bir görsel şölene imza atan caminin Güney Minaresi'nden Delhi manzarasını izleyebilirsiniz.

Yalnız artı parantez açarak küçük bir bilgiyi belirtmekte fayda var. Camiye giriş ücretsiz fakat fotoğraf çekinmek isterseniz cüz'i miktarda bir para ödemeniz gerektiğini aman unutmayın. Delhi'nin gezilecek yerler listesinde başı çeken tapınaklardan bir diğeri ise 2007 yılında açılışı gerçekleşen Akshardham Tapınağı.

Yaklaşık 43 metre yüksekliğindeki ana binasında bitkiler, hayvanlar, Hindu tanrı ve tanrıçalarına ait olan binlerce çeşit ince işlenmiş oyma ve kabartmalar bulunmaktadır. Binanın 9 kubbesini 234 adet benzersiz güzellikte sütun destekliyor. Yapının kendi güzelliği yanında turistlere binanın yapımını anlatan bir belgesel, geceleri ışıklandırılan bir çeşme gibi farklı atraksiyonları da var.





niz Han bir diğer ismi ile Khan Pazarı, yetenekli terzileri ile oldukça popüler. Geleneksel Hint giysisi sariler ve birbirinden renkli Hint takılarını tercih edebilirsiniz. Hindistan'daki kadınların bellerinden sırtlarına doğru dolaştıkları sarı elbiseler, günlük hayatta en sık kullandıkları parçalar arasında yer alıyor. Çeşitli renk ve modelleri ile günümüzde artık sadece Hintli kadınların değil, bu ülkeyi ziyarete gelen turistlerinde vazgeçilmezleri arasında yer aldı. Son olarak kına gecelerinde ele sürülen, kahverengi renkteki Hint kinasını da deneyebilirsiniz. Uzun süre kalıcı olması sebebiyle dövme gibi bir işlevi olan Hint kinasını kent

### Gandhi'ye selam olsun

Tabii ki Hindistan'a kadar gelmişken ülkenin ölümsüz ismi Mahatma Gandhi'yi anmadan olmaz. O halde sizleri Yeni Delhi bölgesinde yer alan ve Gandhi'ye ithaf edilen müzeye davet edelim. Müzenin içerisinde bu değerli ismin hayatına ve düşüncelerine dair pek çok obje yer alıyor. Hindistan'ın farklı bölgelerinden toplanmış binlerce el işi ürünün sergilendiği Ulusal El Sanatları Müzesi de es geçilmemeli. Müzenin içerisinde kente özgü tekstil ürünleri başta olmak üzere ağaç işleri ve seramik objeler yer alıyor. Beyaz mermer ve kırmızı kaya kullanılarak yapılan Humayun Türbesi de Delhi gezilecek yerler listesinin önemli duraklarından biri. 16. yüzyılda Moğol Hükümdarı Humayun için inşa edilen türbenin bahçesi oldukça güzel.

### Ve Hint kadınlarının elinden rengarenk sariler

Bu şehirde hediyelik ne alacağım derdi ise kesinlikle yok. Sokak aralarında bile kente özgü ipek kumaşları oldukça uygun fiyatlara bulabiliyorsunuz. Bilhassa takım elbise diktirebileceği-





*Hindistan'da resmi dil Hintçe olsa da abartısız 7'den 77'ye herkesin çok iyi derecede İngilizce konuştuğuna şahit oluyorsunuz. Bu sizi şaşırtmasın. Hintli aileler eğitime ve gelişime çok önem veriyor.*

aşağı yukarı tüm çarşı ve pazarlarında bulabilmeniz mümkün. Tabii ki bu kınadan çeşitli desenlerde dövme yapanlarda oldukça fazla.

*Hindistan'ın en büyük problemlerinden biri temiz su. Uzmanlar özellikle kapalı suların içilmesi gerektiğini söylüyor ve uyarılarda bulunuyor.*

### **Dillere destan sokak yemekleri**

Sırada dillere destan Hindistan mutfağı var. Egzotik sokak yemekleri ile bir hayli popüler olan Hint damak tadı, özellikle bizler için biraz fazla acı katılmış dahi olsa; yine de denemeye değer. Fakat sokaktan bir şey yemem diyenlerdenseniz o zaman şehir mer-

kezinde çok sayıda restoran olduğunu da belirtelim. Hindistan'ın geleneksel yemeklerinden biri 'butter chicken' sizler için ilk önerimiz olabilir. Bu yemek tereyağında domates soslarıyla birlikte kızartılan tavuk göğsünden oluşuyor. Nohut, tavuk ve eriştelerin birleştiği 'chaat' adını alan

lezzeti de hem restoranlarda hem de sokak tezgâhlarında rahatlıkla bulabilirsiniz. Şimdiden afiyet olsun. Yeni Delhi ayrıca önemli turizm ve hazır giyim fuarlarına da ev sahipliği yapıyor. da bulabilmeniz mümkün. Tabii ki bu kınadan çeşitli desenlerde dövme yapanlarda oldukça fazla. lezzeti de hem restoranlarda hem de sokak tezgâhlarında rahatlıkla bulabilirsiniz. Şimdiden afiyet olsun. Yeni Delhi ayrıca önemli turizm ve hazır giyim fuarlarına da ev sahipliği yapıyor. da bulabilmeniz mümkün. Tabii ki bu kınadan çeşitli desenlerde dövme yapanlarda oldukça fazla.





# DÜNYA GÖZÜYLE GÖRMEK GEREK

Her yıl milyonlarca yabancı turisti ülkemize çeken bu adresler yanı başımızda olduğu için çok şanslıyız. Vatanımızın her köşesinin bir cennet olduğunu anlamak için bu bahar kendinize biraz zaman ayırın. Pişman olmayacaksınız.



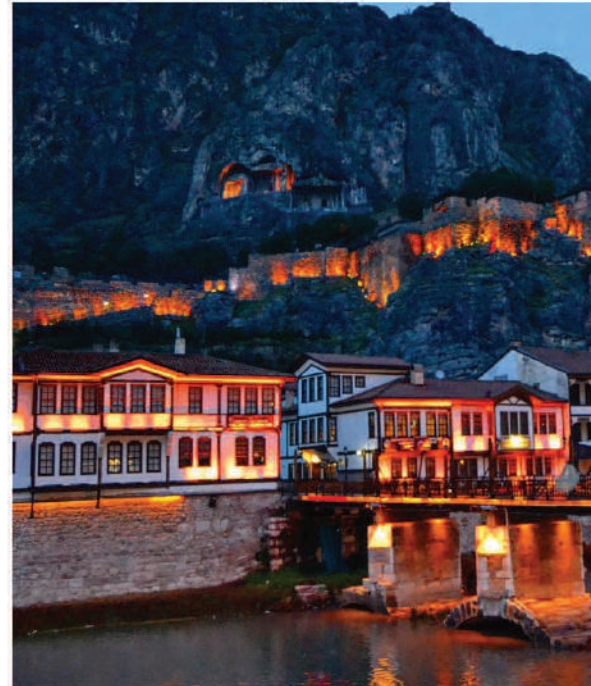
AMASRA

## Amasra

Fatih Sultan Mehmet'i kendine hayran bırakan bu cennet köşe sanki korunmak istercesine sarp yolların ardına gizlenmiş. Tarih ve doğanın böylesine bir araya geldiği yer dünyada çok az. Ülkemizin bu cennet köşesine gitmek için en uygun mevsim bahar. Çünkü Yaz ile birlikte Amasra tatilecilerin akınına uğruyor. Dar sokakların tadını almak, sessiz bir balıkçıda yemek yemek istiyorsanız Nisan Mayıs en güzel zaman.

## Amasya

Tarihin en eski şehirlerinden biri olan Amasya'yı görmek için bir hafta sonunu ayırmak yapılacak en doğru tercih olur. Dağların arasına saklanmış bu kadim şehir mimarisiyle ve havasıyla sizi çok etkileyecek. Amasya herhangi bir şehir değil. Irmak kenarında sakin yürüyüşler, köprülerin üzerinden izleyeceğiniz manzara sizi sakinleştirip mutlu edecek. Dünya gözüyle görülesi bir şehir Amasya.







LİKYA YOLU

## Likya Yolu

Tarihin tam içinden geçen bir cennet yolu Likya. Dünyanın öbür ucundan gelen gezginleri, 13 saat uçuş yapmış turistleri görünce insan böyle bir coğrafyada yaşadığına şükrediyor. Antik kralların coğrafyasında içinize dönebileceğiniz, sağlık bulabileceğiniz ve unutulmaz anılarla dönebileceğiniz bir rota. Fakat benzersiz oluşu binlerce insanı kendine çekiyor. O sebeple ziyaret için en iyi mevsim bahar.

## Ağrı Dağı

Şöyle bir uzaktan görmek için bile gidilir. Belki dünyanın en yüksek dağı değil ama dünyanın en güzel görünen dağlarından biri. Klimanjaro ya da Fuji'ye gitmek için binlerce dolar ve günlerce zaman harcamanız lazım. En az bu iki efsane dağ kadar güzel Ağrı Dağı bizim ülkemizde. Zirvesindeki karlar erimeden ama tabiat bir yandan canlanırken baharda Ağrı'da olmak lazım.



AMASYA

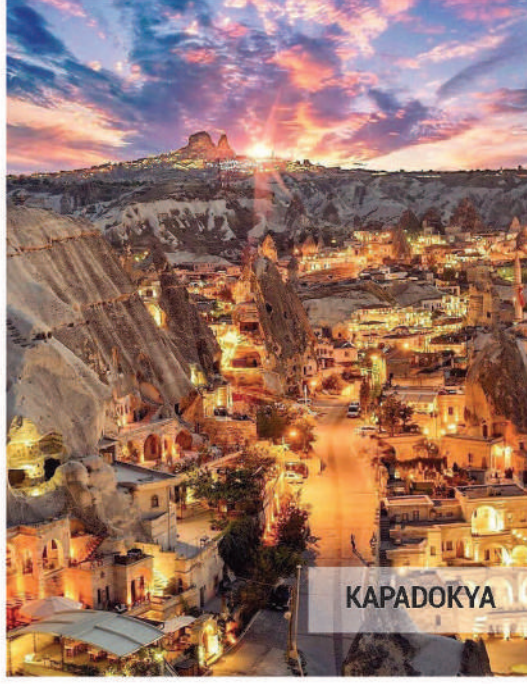


AĞRI DAĞI



## Kapadokya

Dünyada bir benzeri daha olmayan bir hediye ülkemiz için. Yabancılar tarafından ülkemizin en çok bilinen ve ziyaret noktalarından biri hatta birincisi. Tarihin en eski kentlerinden biri. Benzersiz bir topografik yapı. Hani derler ya görmeden ölünmesi gereken bir yer. Yer altı mağaraları, birbirinden değişik otelleri ve evleri ile her köşesi ayrı bir hayranlık kazanıyor. Balon deneyimi ise cabası. UNESCO dünya mirası listesinin de en nadide parçalarından biri maz bir fırsat sunuyor.



KAPADOKYA



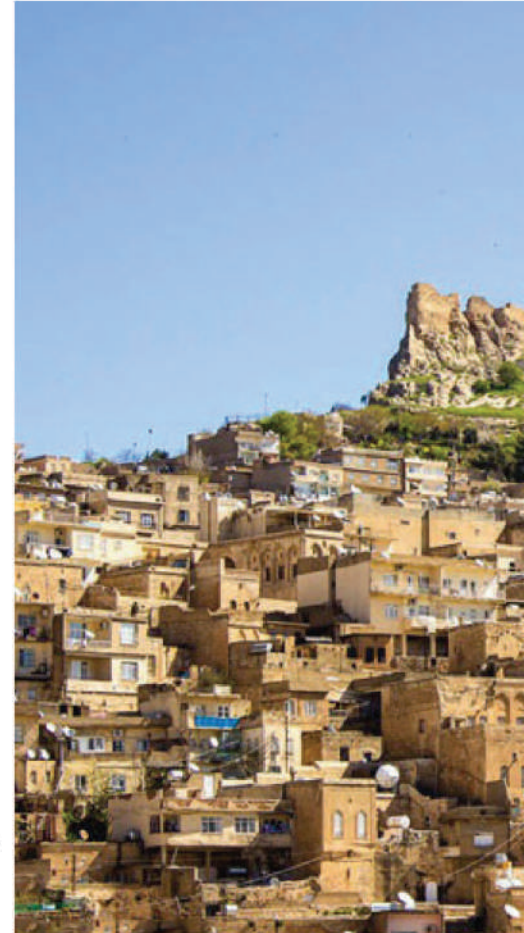
SİS DAĞI

## Sis Dağı

Hayatın güzelliği ve doğanın kusursuzluğuna burada şahit olacaksınız. Yollar biraz bozukmuş. Olsun. Vardığınızda hayatta olduğunuza şükredeceğiniz kadar etkileyici bir coğrafya ile karşılaşacaksınız. Aladağ'ın zirvesindeki bu cennet milli park statüsüne alınmış durumda. Temmuz ayında şenlikler sırasında yerli ve yabancı çok sayıda turist geliyor. Ama bizim önerimiz yine biraz sakin bir zamanda örneğin bu baharda Sis Dağı'na varmanız.

## Mardin

Tarihin başladığı şehirlerden biri. Taş devrinden bu yana insanların yaşadığı, tarımın bulunduğu bu coğrafya dinlerin de merkezi. Dünyada Mardin gibi kaç şehir var ki? Yazın sıcağına kalmadan bu yeryüzü cennetini kendi gözlerinizle görmemiz lazım. havaalanı sonrası yapılan otellerle artık Mardin'e varmak çok daha kolay. Mardin size yeme içme için de sürprizler sunuyor. Dar sokaklarda kaybolduğunuzda Mardin'e gittiğinize çok mutlu olacaksınız.







KAPADOKYA

## Pamukkale

400 bin yıl önce bir dizi depremle Büyük Menderes havzasında termal suların oluşturduğu bir görsel şölen. Her yıl milyonlarca insanın ziyaret ettiği karbeyazı travertenleri, büyüleyici Kleopatra Havuzu, Hierapolis Antik Kenti ile ünlü. Bu doğa şahe-serinin terasları, kaplıca suyundan çökelmiş karbonat minerallerinden oluşuyor. Dünya'da hem doğal hem kültürel özellikleriyle UNESCO Dünya Mirası Listesine girmiş 29 yerden biri aynı zamanda. Kapadokya ile birlikte yabancıların Türkiye'de en çok görmek istedikleri doğal güzelliklerin başında. Bu mucize yerin ülkemizde olması kaçırılmaz bir fırsat sunuyor.



MARDİN



PAMUKKALE



# 60 YILLIK RÜYA GERÇEK OLDU YERLİ OTOMOBİL TOGG

1958'den bu yana yarıda kalan yerli otomobil rüyası, Türkiye'nin Otomobili Girişim Grubu Yeniliğe Yolculuk Buluşması'nda gerçeğe dönüştü. Gün yüzüne çıkan ilk yerli otomobil TOGG, teknik ve donanım özellikleriyle herkesi kendine hayran bıraktı.



Türkiye'nin yıllardır özlemini çektiği yerli otomobil girişimi, harcanan yoğun mesailer üzerine meyvesini verdi. 2018 yılında Anadolu Grubu, BMC, Kök Grubu, Turkcell, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği ve Zorlu Grubu ortaklığıyla kurulan Türkiye'nin Otomobili Gelişim Grubu Sanayi ve A.Ş. (TOGG) tarafından üretilen yerli elektrikli otomobil Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın katılımıyla resmi olarak tanıtıldı. İç dizaynı ve tasarımının yanı sıra duyurulan özellikleri ile oldukça beğeni toplayan ve ülke çapında heyecan yaratan gurur kaynağımız yerli otomobilin 2022 yılında yollarda olması planlanıyor. Diğer elektrikli araçlara göre daha hızlı şarj olması dolayısıyla

yakıt maliyeti oldukça düşük. Elektrikli araçların piyasaya sürülmesinin ardından yurt genelinde şarj istasyonlarının sıklaştırılması planlıyor. Tasarımıyla hayranlık uyandıran TOGG, tasarım ve SUV segmentiyle ilgili olarak konunun profesyonellerinden de geçer not aldı. Elektrikli otomobil olarak tanıtılan TOGG, 200 beygir gücünün yanında 500 km menziliyle oldukça dikkat çekici verilere de sahip.

### **Dikkat çeken teknolojik donanım**

Segmentinin en uzun aks mesafesine sahip otomobilin teknik özelliklerine ilişkin bilgiler de ilk kez paylaşıldı. Buna göre, Türkiye'nin Otomobili, 30 dakikanın altında hızlı şarj ile yüzde

80 doluluğa ulaşacak. Doğuştan elektrikli modüler platform ile 300+ ve 500+ kilometre menzil opsiyonlarına sahip olacak otomobil, merkeze sürekli bağlı olacak ve güncellemeleri uzaktan 4G/5G bağlantısıyla alabilecek. Gelişmiş batarya yönetim ve aktif termal yönetim sistemlerinin sağladığı uzun ömürlü batarya paketine sahip otomobil, 200 beygir güç ile 7,6 saniye, 400 beygir güç ile de 4,8 saniye altında 0-100 km/s hızlanabilecek. Euro NCAP 5 yıldız seviyesine uyumlu, platforma entegre edilmiş batarya ile yüksek çarpışma dayanımı ve yüzde 30 daha fazla bulurma direncine sahip olacak. Araç menziline yüzde 20'ye kadar katkı sağlayan geri kazanımlı frenleme de



otomobilin önemli özelliklerinden biri olarak öne çıkıyor.

### **Pek çok noktada şarj edilebilecek**

Türkiye'nin Otomobili, yollara çıkacağı 2022 yılına kadar TOGG'un öncülüğünde yayılımını sağlayacak geniş kapsamlı şarj altyapısı sayesinde evlerde, ofislerde ve yol üzerindeki istasyonlarda şarj edilebilecek. Bağlantılı ve akıllı bir otomobil olmanın sunacağı teknolojik imkânlar ile kullanıcılar otomobillerinin şarjını kolaylıkla planlayıp yönetebilecek. Yerli elektrikli otomobil, 5 farklı modelde üretilecek. İlk olarak C-SUV ardından C-Sedan modeli, daha sonra C-Hatchback, B-SUV ve C-MPV modelleri sunulacak.

### **Oyunun kurallarını artık biz koyuyoruz**

Fikri ve sınai hakları tamamen Türkiye'ye ait olan bu araçla birlikte dünyanın rekabetçi bir Türk markasıyla tanışmış olacağını ifade eden Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, "Bu markaya ilişkin tüm stratejik kararları ülkemiz alıyor. Bizim fikirlerimiz, bizim mühendislerimiz tarafından hayata geçiriliyor. Atılan hiçbir adım için kimseden lisans almıyor, icazet almıyor, her türlü teknik özelliği kendimizi belirliyoruz. Bir başka ifadeyle; oyunun kurallarını artık biz koyuyoruz. Sınıfının en geniş iç hacimli, en yüksek performanslı ve en uygun aracını üreteceğiz. Aracımız sıfır emisyonla çalışarak, çevreyi hiç kirletmeyecek. Seri üretime geçtiğimizde, Avrupa'nın klasik olmayan, doğuştan elektrikli ilk ve tek SUV modelinin sahibini olacağız" şeklinde konuştu.

### **Geleceğin teknolojisine uzanıyoruz**

2020 yılında şarj alt yapısının hazır olacağını altını çizen Cumhurbaşkanı Erdoğan, sözlerini şöyle sürdürdü: "Tüm kurumlarımız bu alt yapı için ha-

zırlıklara şimdiden başladı. Şimdiden bu otomobil yerli ve millidir. Hiç kimse bu gerçeği perdelemeye çalışmamalıdır. Biz Türkiye'nin otomobili elektrikli olarak üreterek geçmişin veya bugünün değil doğrudan geleceğin teknolojisine uzanıyoruz. Tasarımıyla, bataryasıyla, şarj istasyonlarıyla bu otomobil projesiyle ülkemizi geleceğin dünyasına hazırlıyoruz. Bu otomobili sadece kendi ihtiyaçlarımız için üretmiyoruz. Biz küresel bir marka peşindeyiz. Avrupa gibi yakın pazarlardan başlayarak, tüm dünyada bu otomobili yollarda gördüğümüz gün hedefimize ulaşmış olacağız."

### **İlk sipariş Erdoğan'dan**

"Milletimizin bu araca sahip olmak için sabırsızlıkla beklediğini biliyorum" diye konuşan Erdoğan, şöyle devam etti: "Bu otomobilin ticari olarak satışa sunulacağı 2022 öncesinde milletimizin

### **Bataryayı sıfırdan ürettik**

"Türkiye'nin Otomobili"nin ön gösterim aracının tanıtımında ilk konuşan Türkiye'nin Otomobili Girişim Grubu (TOGG) Üst Yöneticisi (CEO) Gürcan Karakaş oldu. Karakaş, şunları söyledi: "Dünyada oyunun kuralları değişiyor. Otomobil akıllı bir cihaza dönüşmekte. Projeye başlamadan önce 18 şirketi inceledik. Fikri mülkiyeti yüzde 100 bizim olan bir otomobilden bahsediyoruz. 15 yıl içinde 5 modelimiz olacak. Neden SUV'u seçtik? Dünyanın en büyük segmenti. Yüzde 95'i ithal olan bir segment. Markanın adlandırma sürecini önümüzdeki senenin ortasında tamamlamayı düşünüyoruz. 200 ve 400 bg iki alternatif, arkadan itiş veya 4 çeker olacak. 500 km menzil ve 30 dakikanın altında şarj edilebilir olacak. Bataryasını sıfırdan geliştirdik. Aracın holografik asistanı var."



teknolojiye ve milli teknoloji hamlesine olan desteğini göstermek üzere, ön satış süreci başlatılabilir. Dünyada benzer projelerde kullanılan bu yöntemin, ülkemizde de hayata geçirebiliriz. Milletimizin ön satışta ortaya koyacağı taleple bu projeye sahip çıkacağına yürekten inanıyorum. Recep Tayyip Erdoğan olarak, şahsım adına ilk ön siparişi de buradan veriyorum."

### **Lisans satacağız**

TOGG Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu da konuşmasında şunları kaydetti: "Bu sefer Allah'ın izniyle başaracağız. 2017 Mayıs'ında Cumhurbaşkanımıza söz verdik. Dalga geçtiler. 2018 Haziran'da şirketi kurduk, güldüler. Daha yolumuz uzun ama bugün buradayız. Bu 82 milyonun gururu. Markası bizim olacak, tasarımı bizim olacak. Lisans sata-



cağız. Montaj yapmayacağız, montaj yaptıracağız. Başkasının patenti için çalışmayacağız. 15 yılda en az 22 milyar lira yatırım yapılacak. En az 3,5 milyar lira sermaye taahhüdü veriliyor. 2021’de fabrikamızı tamamlayacağız. 2022’de de inşallah ilk aracımız banttan çıkmış olacak. Ezberleri bozacağız.”

### Yeni fırsatları yakalama hamlesi

Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank da şöyle konuştu: “Türkiye’nin Otomobili Girişim Grubuna ev sahipliği yapan bu merkezdeki birçok girişim, kritik yerli ve milli teknolojilerin öncüsü olacak. Türkiye’nin otomobili sadece bir araba üretme projesi değil. Yeni fırsat pencerelerini yakalama hamlesidir. Fotoğraf paylaştım arabalar mı büyük yoksa bakanın boyu mu kısa diye tartışmalar oldu. Soru işaretleri de tamamen ortadan kalkmış olacak.”

### Üretim Bursa’da olacak

Türkiye’nin Otomobili Girişim Grubu (TOGG), tamamen elektrikli yerli otomobilin üretimini Bursa’nın Gemlik ilçesinde kuracağı fabrikada gerçekleştirecek. Şu an askeri alan olan söz konusu yerin, sanayi alanına dönüştürülmesi ile ilgili plan değişikliği, Bursa Büyükşehir Belediye Meclisi’nde oy birliğiyle kabul edildi. Türk Silahlı Kuvvetleri’nin (TSK) kullanımında olan 4 milyon metrekaRELİK alanın 1 milyon metrekaRESİ, yerli otomobilin üretim tesisi için ayrılacak. Konuya ilişkin açıklamalarda bulunan Bursa Büyükşehir Belediye Başkanı Alınur Aktaş, Gemlik ilçesinde yapıla-

cak fabrikanın hem ana sanayi hem de yan sanayi olarak Bursa ekonomisine güç katacağını belirtti. Aldıkları kararın hem ülke ekonomisine hem kente hayırlı olmasını dileyen Aktaş, 12 Mart tarihinde Bursa’da düzenlenecek toplantıda fabrika yatırımının bütün detaylarının kamuoyu ile paylaşılacağı-

nı aktardı. TOGG tarafından 22 milyar TL yatırımla kurulacak olan fabrikaya devlet desteği de sağlanacak. 300’ü nitelikli personel olmak üzere toplam 4 bin 323 kişinin çalışacağı fabrika, yılda 175 bin adet üretim kapasitesine sahip olacak.





# İŞTE TOGG'UN ÖZELLİKLERİ



## Kullanıcı Odaklı Teknoloji

Tüm yolcuları kucaklayan dijital bilgi-eğlence ekranı hem bilgilerin kolaylıkla takibini hem de yolcuya özel içeriğin görünürlüğünü sağlıyor. Kullanıcıyı merkeze alan ara yüz tasarımı ile yüksek teknolojiyi kolaylıkla kullanabilecek ve sürüş konforunuzu artırabilecektir.

## Hızlı Şarj < 30 Dakika

Gelişimine öncülük edeceğimiz yaygın şarj altyapısı sayesinde otomobilinizi evinizde, ofisinizde veya yolunuzun üzerindeki istasyonlarda şarj edecek, hızlı şarj ile 30 dakikadan kısa sürede yüzde 80 pil doluluk seviyesine ulaşabileceksiniz.

## Geniş Yaşam Alanı

Uzun diz mesafesi ve yüksek baş mesafesi ile 5 kişilik bir ailenin rahat ve konforlu bir şekilde seyahat etmesini sağlayacak sınıfının en geniş ve ferah iç mekanında uzun yolculukların tadı çıkartılabilecek.

## Ekonomi ve Çevre Bilinci

Doğuştan elektrikli platform ve güç aktarma organları sayesinde içten yanmalı motorlu otomobillere kıyasla daha düşük toplam sahip olma maliyeti, daha sessiz ve daha keyifli bir sürüş deneyimi sunuyor.

## Özgün ve Modern Tasarım

Keskin hatların yalın ve net çizgiler ile şekillendiği özgün tasarım karakteri. Ön, yan ve arka tasarımda akıcı bir devamlılık gösteren karakteristik hatlar Türkiye'nin otomobiline modern ve prestijli bir görünüm kazandırıyor.

## Göz Alıcı Dış Tasarım

Dış tasarımda yer alan belirgin ve keskin hatlar otomobilin sağlam ve güçlü karakterini yansıtıyor. Özgün ön tasarımı şekillendiren göz alıcı krom detaylar yan ve arka tasarımda da devamlılık sağlayarak prestijli görünümü tamamlıyor.kazandırıyor.

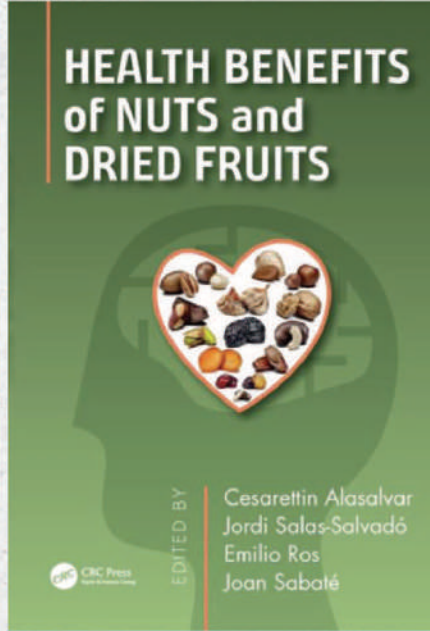
## Anadolu Kültüründen İlhamla

Modern ve özgün tasarım Anadolu topraklarının köklü simgelerinden biri olan laleden esinlendi. Otomobilin yoldaki imzası olacak ön ızgarasına ve bütünsel şıklığı tamamlayan jantlarına modern bir incelikle işlenen lale figürleri Türkiye'nin kültür mirası ile olan bağı vurguluyor.



## GÜNDE BİR AVUÇ KURUYEMİŞ VE KURU MEYVE SİZİ DOKTORDAN UZAK TUTAR

DOÇ. DR. CESARETTİN ALAŞALVAR  
TÜBİTAK MAM GIDA ENSTİTÜSÜ MÜDÜRÜ



Benimde yer aldığım dört editör tarafından derlenen (Cesarettin Alaşalvar - TÜBİTAK, Türkiye; Jordi-Salas Salvadó - Rovira i Virgili Üniversitesi, İspanya, Emilio Ros - Barcelona Üniversitesi, İspanya ve Joan Sabaté - Loma Linda Üniversitesi, ABD) Sert Kabuklu Kuruyemişlerin ve Kuru Meyvelerin Sağlık Üzerine Faydaları adlı kitap 26 Şubat 2020 tarihinde ABD faaliyet

gösteren CRC Press Taylor & Francis yayınevi tarafından yayınlanacak. (ISBN 9781138042841).

Bu kitapta fındığın da yer aldığı tüm sert kabuklu kuruyemişlerin ve doğal olarak kurutulmuş meyvelerin fonksiyonel bileşenleri, besleyici özellikleri ve sağlık üzerine olan faydaları detaylı olarak anlatılıyor. Bu kitabın editörleri, dünya çapında bu alanda bilimsel çalışmalar yapmış lider bilim insanlarından oluşmakta.

Kitap toplam 23 bölüm. 13 bölüm sert kabuklu kuruyemişlerin sağlık üzerine olan faydalarını içerirken, kalan 10 bölüm ise kuru meyvelerin sağlık üzerine olan faydalarını anlatıyor. Ticari değeri olan sert kabuklu kuruyemişlerin (fındık, ceviz, badem, Antep fıstığı, Brezilya fıstığı, yer fıstığı, çam fıstığı, kaju, macadamia fıstığı, ve pıkan ceviz) ve doğal olarak kurutulmuş meyvelerin (incir, üzüm, kayısı, erik, hurma ve yaban mersini) sağlık üzerine olan faydaları detaylıca, bilimsel verilere dayanarak anlatılıyor.







Düzenli sert kabuklu kuruyemiş tüketimin (tavsiye edilen miktar günde bir avuç, yaklaşık 30-40 gram düzeyinde), aşağıda başlıklar halinde verilmiş hastalıkların önlenmesinde, azaltılmasında, tedavisinde fayda sağlıyor.

#### KURUYEMİŞİN FAYDALARI

- KARDİYO-VASKÜLER HASTALIKLAR
- KAN KOLESTEROL
- KARDİYO-METABOLİK SENDROM
- OBEZİTE
- DİYABET
- KANSER
- ÖLÜM ORANLARIN AZALMASI
- BEYİN SAĞLIĞI
- BAĞIRSAK SAĞLIĞI VE YARARLI MİKROORGANİZMALAR
- ZİHİNSEL PERFORMANS
- SEMEN KALİTESİ
- TOKLUK HİSSİ

Düzenli kuru meyve tüketimin (tavsiye edilen miktar günde 40 gram düzeyinde), aşağıda başlıklar halinde verilmiş hastalıkların önlenmesinde, azaltılmasında, tedavisinde veya olumlu yönde fayda sağlamalarında etkin rol almaktadırlar.

#### KURU MEYVENİN FAYDALARI

- KARDİYO-VASKÜLER HASTALIKLAR
- KAN KOLESTEROL
- KARDİYO-METABOLİK SENDROM
- KEMİK SAĞLIĞI
- HEPATOPROTEKTİF ETKİ
- DİYABET
- KANSER
- BAĞIRSAK SAĞLIĞI VE YARARLI MİKROORGANİZMALAR
- ZİHİNSEL PERFORMANS
- TOKLUK

Sonuç olarak, düzenli sert kabuklu kuruyemiş ve kuru meyve tüketiminin sağlık üzerine birçok olumlu etkisi bulunmaktadır. Bu gıdaları günde bir avuç geçmeyecek miktarda tüketmenin sağlığımız üzerine çok önemli faydaları olacaktır. Sadece cerez olarak düşünülmeyip, günlük yemeklerde (kahvaltı, öğlen ve akşam) eklenmeli.





## GİRESUN ÜZERİNE EFSANE VE GERÇEKLER

YRD. DOÇ. DR. MEHMET AKİF KORKMAZ  
GİRESUN ÜNİVERSİTESİ EDEBİYAT FAKÜLTESİ  
ÖĞRETİM ÜYESİ



Kerasus, ekinci, sırgancı, kabakçı gibi adlar tarımsal üretime bağlı yaşama biçimlerinden doğmuştur. Buradaki topluluk adları, eski çiftçilik- bahçecilik kültüründen doğmuştur ve bitkinin üretildiği topluluğun kimliğine dair söylence ve efsane karışık tarihî, mitolojik hikâyelerdir. Yöresel kimlik adlarının dallarından biri olarak ilksel üretimin ve bitkinin kökenine dair kültürel mirasın sözlü anlatısıdır. Bu hikâyelere göre Kerasus, Latince'den diğer tüm batı dillerine geçmiş, kirazların yetiştirildiği ağacın Roma'ya götürüldüğü kirazın şehridir.

Kerasus'ta ekinci, sırgancı, kabakçı gibi yöresel kimlik adlarına benzer biçimde sebze yetiştirme ve meyvecilik bahçecilik faaliyetine göre verilmiş bir yer adıdır. Yazıda bölgeyi yeşil ekolojiyle ilişkilendiren tarihî yaşama biçiminin topluluklara kazandırdığı eski ad ve kimlik üzerinde durulacaktır. Batılı seyahatnameler ve diğer tarihî kayıtlara göre Latin ve Grekler Giresun'a sahip olduğu kiraz ağaçları dolayısıyla Kerasus (kiraz ağacı) adını vermişlerdir. Antik çağda bu bölgede kestane, kiraz, mısır ve tahıllar üretilmekte, kıyılarda bunların pazarları kurulmaktaymış.

Giresun'a Kerasus adını veren, baharın müjdecisi, yeni yılın ilk ürünü olan kirazdır. Yarım ada üzerine kurulmuş şehrin merkezine batılılar tarafından adın verilme hikâyesi Romalılara dayanmaktadır. Burada, Giresun'da gördükleri kiraz ağacını alıp İtalya'ya, Roma'ya götürmüşlerdir. Roma'da kurulmuş meyve bahçesinde kiraz yetiştirerek bütün Avrupa'da ün salmışlardır.

Kirazın batının menüsüne girdiği dönem Romanın en seçkin üst kadrosuna yükselmiş konsül generalin adı Lucius Licinius Lucullus (M.Ö. 117 - MÖ 56) dönemidir. Roma ordusu bu komutan idaresinde "Küçük Asya"ya

Milattan Önce 74-64 yılları arasında seferler yapmış ve kiraz bitkisini Kerasus'tan yanına alıp Roma'ya götürmüştür.



General Lucullus, Roma ve Avrupa aristokrasininin daha önce hiç bilmediği kayısı, şeftali ve sülünün içinde bulunduğu doğulu yeme içme kültürünü emekliliğinde kurduğu meyve ve kiraz bahçeli sarayında yaptığı şölenleriyle tanınmıştır.





İtalyan General Lucullus'un kayısı ve şeftali gibi meyveciyle beraber Giresun kirazını Anadolu'dan götürdüğü meyve fidanlarının bulunduğu meşhur Horti Di Lucollo adlı bahçesi ve tarihi sarayın gravürü.

Efsane komutan ve onun egzotik yemek menüleri batının eski yazılı kaynaklarına ilham olmuştur. D. Georg Heinrich Zinkens'in "Allgemeines Oeconomisches Lexicon" başlıklı Leibzig-1744 yılında Gotik Almanca ile basılı eserinin "Kiraz" maddesinde kirazın batıya getirilmesiaşağıya Almanca asılları ve çeviriyle beraber alınmıştır.

(Kiraz'ın)..."Latince adı Cerasus'tur, çünkü onun (bu meyve) ilk defa Cerasunte limanı (Giresun limanı) adlı şehirde yetiştiği söylenmektedir ki ilk kiraz ağacı Romalı General Lucullus tarafından İtalya'ya getirilmiştir."



Giresun Belediyesi logosunda kalenin merkezinde duran kiraz ile tarihî Kerasus şehri anlatılmıştır. Kiraz ağacının ve meyvesinin adının batı dillerindeki karşılıkları meyvenin

Giresun'a ait kökenini aşağıda tabloda karşılaştırmalı biçimde yansıtmaktadır. Kirez, kerez, kiraz Türkçe adlarıyla ve batı dillerindeki göstergelerle olsun tarihsel anlatı ve Romalı Lucullus'un yaşamı, yıkıntılarda ortaya çıkartılan meyve bahçesi ve sarayı, saray ziyafetleriyle ilgili yazılanlar, çizilen tablolar Giresun adındaki efsaneyi gerçek kılan verilerdir.

Romalı komutan Giresun'a adını veren henüz batının tanımadığı tatlı, hoş meyveyi bu topraklardan batıya götürmüştür. Trabzon ile Rize'de en eski köken sözcük hiç değişmeden "kerez", Giresun yöresinde ise "kirez" diye söylene gelmiştir. Bu ağız özelliği batı dillerine tesir etmiş, sözcükler ilgi ve benzerliğini bugüne kadar korumuştur.

#### BATI DİLLERİNDE KIRAZ VE KIRAZ AĞACI SÖZCÜKLERİ C≈K

Köken dilden Latinceye geçmiş kiraz	Ceres veya Keres
Latince kiraz ağacı	Ceresia
Grekçe kiraz ağacı	Cerasus
Grekçe kiraz	Cerasian
Eski Almanca	Ciris
Almanca kiraz	Kirsche
İngilizce	Cherry
İspanyolca	Cereza
Fransızca	Cerise
İtalyanca	Ciliegia
İsveççe	Krösbär
Macarca	Cseresznye
Felemenkçe	Kers
İtalyanca	Ciliegio



*Kerez çiçek açayı  
Aykırı dal üstüne  
Alır seni kaçarım  
Kollarımın üstüne*

Rize türküsündeki kerez kullanımı Trabzon'da derlenmiş baharı müjdeleyen kirazların çiçeklendiği mevsimde sevdalıkların dile getirildiği türküde de aynı biçimde söylenmiştir.

*Mayıs ayı gelende  
Dağlarda kar olur mu  
Sevdim de alamadım  
Böyle sevda olur mu*

*Yaz gelir çiçek açar  
Yeşiller yaprakları  
Sevdiğim senin için  
Döktüğüm gözyaşları*

*Bahçelerde kerez var  
Kerezi asma sarar  
Sevdiğimi görünce  
Erir yüreğim yanar*



Almanca kiraz ile vişne gibi meyvelerin ayrımlarına sahip değildir. Yabani kirazı, yabani kestaneyi ya ekşi ya da tatlı ve yenilebilir sıfatı getirerek adlandırmışlardır. Giresunlunun çakal eriği dediği ve kiraz ile aynı aileden olan yabani erik cinsi Alman ağızlarında "Türk kirazı"dır (Türkenkirsche, türkische Kirsche). Bu adlandırma bile kirazın

etkisini adında içermektedir. Çeşitli batı dillerine ait kirazın adının söylenişi yukarıdaki tabloda gösterildiği gibi Giresun'da kullanılmış ilk köken sözcüğü kerez/zi işaret etmektedir. Giresun kiraz gibi fındığın da ilk keşfedildiği, bahçe tarımının geliştirildiği ve dünyaya yayıldığı şehirdir. Burada Anabasis Seyahatnamesi'ne göre kestanenin de yakınlarda yaşayan bir topluluğun ehlileştiği saymadan geçmemek gerekir. Hatta eserdeki tahıl ve kestaneye ait ilk yemek tariflerimizdir. Fındık tarımında lider olduğumuz gibi son yıllarda Türkiye sofralık kiraz üretiminde de lider ülkedir. Ancak kirazın ve fındığın anavatanı Giresun, tarım politikasını sürdürülebilir kılmalı, miktar bakımından yüksek üretimi niteliği koruyarak çözmeyi hedeflemelidir. Yoksa elindeki ürünü başkasına kaptırma problemi görülmektedir. Bir zamanlar Romalılar kirazı ve kestaneyi (kayısı, şeftali vb. diye ilave edilebilir) Anadolu'dan alıp götürdüler. Bir defa daha aynıtarih/talih bir de fındık konusunda aynı kaderi/kederi ülkeye yaşatmasın.



Fındık Araştırma Enstitüsü Bahçesi 10. Ekim . 1971



# GİRESUNLU BİLİM İNSANI DOÇ. DR. CESARETTİN ALAŞALVAR'A, JAPONYA'DAN ÖDÜL



TÜBİTAK Marmara Araştırma Merkezi (MAM) Gıda Enstitüsü Müdürü olarak görev yapan, hemşehrimiz bilim insanı Doç. Dr. Cesarettin Alaşalvar, 1-5 Aralık 2019 tarihleri arasında Japonya'nın Kobe ilinde düzenlenen 12. Uluslararası Fonksiyonel Gıdalar ve Gıda Takviyeleri Kongresinde, "International Society for Nutraceuticals and Functional Foods – ISNFF" tarafından, ISNFF-Fellow Ödülü, ile ödüllendirildi. Her yıl dünya genelinde 4 kişiye verilen bu ödül, fonksiyonel gıdalar ve gıda takviyelerinin sağlık üzerine olan etkileri alanında yaptığı bilimsel çalışmalarla ön plana çıkan, bu alandaki çalışmalara

yön veren ve liderlik yapan bilim insanlarınınadaha önceki yıllarda bu ödülü kazanmış bilim insanlarının oylarıyla verilmekte. ISNFF-Fellow ödülü aynı zamanda uluslararası akademik unvan olarakda kullanılmakta. Hemşehrimiz, 2012 yılında Amerika Birleşik Devletlerinde faaliyet gösteren ve bilimsel bir kuruluş olan "Institute of Food Technologists-IFT" tarafından IFT-Fellow Ödülü ile ödüllendirilmişti. Alaşalvar, Gıda Bilimleri ve Mühendisliği dalında her iki Fellow Ödülünü alan ilk Türk Bilim insanıdır.

Doç. Dr. Cesarettin Alaşalvar, merkezi Kanada'da bulunan

ve bilimsel bir kuruluş olan "International Union of Food Science and Technology-IUFoST" tarafından verilen IUFoST-Fellow Ödülü için başvurusunu yaptığını ve seçilmesi halinde 17-20 Ağustos 2020 tarihleri arasında Yeni Zelanda'nın Aucklandşehrinde düzenlenecek olan 20. Uluslararası Gıda Bilimleri ve Teknolojisi Kongresinde alabileceğini söyledi. Bu ödül her iki yılda verilmekte.

Hemşehrimiz ayrıca, 2012 yılında TÜBİTAK MAM "En Başarılı Araştırmacı Ödülü" ve 2015 yılında Sabri Ülker Vakfı tarafından "Gıda İnovasyon Ödülü" ile de ödüllendirilmişti.



# BİNEK OTOMOBİLLERE AİT GİDERLERDE VE KİRA ÖDEMELERİNDE YENİ VERGİSEL DÜZENLEMELER

RAMAZAN UYSAL  
YEMİNLİ MALİ MÜŞAVİR



## I-GİRİŞ:

07Aralık 2019 tarih 30971 sayılı Resmi Gazetede yayımlanan 7194 sayılı Dijital Hizmet Vergisi İle Bazı Kanunlarda ve 375 Sayılı Kanun Hükmünde Kararıyla Değişiklik Yapılması Hakkında Kanun'un 13 ve 14. maddeleriyle, 193 sayılı Gelir Vergisi Kanunu'nun 40 ve 68. Maddelerine parantez içi hükümler eklenmiştir.

kadarlık kısmı ile binek otomobillerinin iktisabına ilişkin özel tüketim vergisi ve katma değer vergisi toplamının en fazla 115.000 Türk lirasına kadarlık kısmının gider olarak dikkate alınabileceği ile faaliyetleri kısmen veya tamamen binek otomobillerinin kiralanması veya çeşitli şekillerde işletilmesi olanların bu amaçla kullandıkları hariç olmak üzere binek otomobillere ilişkin giderlerin en fazla %70'inin indirilebileceği



Yapılan kanun değişiklikleriyle, ticari ve serbest meslek kazancının tespitinde; faaliyetleri kısmen veya tamamen binek otomobillerinin kiralanması veya çeşitli şekillerde işletilmesi olanların bu amaçla kullandıkları hariç olmak üzere, kiralama yoluyla edinilen binek otomobillerinin her birine ilişkin aylık kira bedelinin 5.500 Türk lirasına

hükme bağlanmıştır. Dolayısıyla esas faaliyet konusu binek otomobillerinin kiralanması veya çeşitli şekillerde işletilmesi olmayan ticari kazanç sahipleriyle serbest meslek kazanç sahiplerinin, binek otomobil iktisabı ve kiralama ile binek otomobil giderlerinde, kısıtlamaya gidilmiştir. Bu yazımızda, yapılan yasal





değişikliklerle, faaliyetleri kısmen veya tamamen binek otomobillerinin kiralanması veya çeşitli şekillerde işletilmesi olmayan ticari ve serbest meslek kazancı sahiplerinin binek otomobillerine ilişkin olarak getirilen gider kısıtlamaları hakkında açıklamalara yer verilecektir.

## **II-BİNEK OTOMOBİL İKTİSABINDA GİDER KISITLAMASI:**

193 sayılı Gelir Vergisi Kanunu'nun 40/1 ve 68/5. Maddelerine göre, binek otomobillerin iktisabında ödenen özel tüketim vergisi ve katma değer vergisi toplamının en fazla 115.000 Türk lirasına kadarlık kısmı gider olarak dikkate alınabilecek, bu tutarın üzerinde yapılan ödemeler kanunen kabul edilmeyen gider olarak

gider kısıtlamasına tabi tutulacaktır. Söz konusu 115.000 Türk liralık sınır, 27.12.2019 tarih 30991 (2. Mükerrer) sayılı Resmi Gazete'de yayımlanan 310 Seri No.lu Gelir Vergisi Genel Tebliği ile 2020 yılı kazançları için 140.000 Türk lirasına çıkartılmıştır. Böylelikle 2020 yılında iktisap edilen binek otomobil için ödenen özel tüketim vergisi ve katma değer vergisinin maliyet bedeline eklenmeyip gider olarak dikkate alınması durumunda, 140.000 Türk liralık kısmı gider olarak dikkate alınabilecek, bu tutarın aşan kısım kanunen kabul edilmeyen gider olarak vergi matrahına ilave edilecektir.

## **III- BİNEK OTOMOBİL AMORTİSMAN GİDERİ KISITLAMASI:**

193 sayılı Gelir Vergisi Kanunu'nun

40/7 ve 68/4. Maddeleri uyarınca, özel tüketim vergisi ve katma değer vergisi hariç tutarı 135.000 Türk lirasını, söz konusu vergilerin maliyet bedeline eklendiği veya binek otomobilin ikinci el olarak iktisap edildiği durumlarda ise 250.000 Türk lirasını aşan binek otomobillerinin her birine ilişkin ayrılan amortismanın en fazla bu tutarlara isabet eden kısmı gider olarak yazılabilecektir. Söz konusu 135.000 ve 250.000 Türk liralık sınırlar, 27.12.2019 tarih 30991 (2. Mükerrer) sayılı Resmi Gazete'de yayımlanan 310 Seri No.lu Gelir Vergisi Genel Tebliği ile 2020 yılı kazançları için 160.000 ve 300.000 Türk lirasına çıkartılmıştır. 2020 yılında iktisap edilen binek otomobiller için ödenen özel tüketim vergisi ve katma değer vergisinin gider olarak dikkate



alınması durumunda 160.000 Türk lirasına isabet eden kısmı, özel tüketim ve katma değer vergisi toplamının maliyet bedeline eklenmesi veya ikinci el olarak satın alınması durumunda ise 300.000 Türk lirasına isabet eden kısmı için amortisman ayrılarak gider yazılabilecek, bu tutarların üzerindeki bedellerden ayrılan amortismanlar kanunen kabul edilemeyen gider olarak vergi matrahına dahil edilecektir.

#### IV- BİNEK OTOMOBİL KİRA GİDERİ KISITLAMASI:

193 sayılı Gelir Vergisi Kanunu'nun 40/1 ve 68/5. Maddelerine göre, kirala- ma yoluyla edinilen binek otomobilleri- nin her birine ilişkin aylık kira bedelinin 5.500 Türk lirasına kadarlık kısmı gider olarak dikkate alınabilecektir. Her bir araç için kira tutarına geti- rilen sınırlama, aylık kira bedelidir. Dolayısıyla ödenen kira bedelinin aylık olarak belirlenmesine rağmen, bu tutarın gün hesabına çevrilerek günlük kira tutarına bir sınırlama getirilmesi, kanunun lafzına uygun düşmeyecektir. Bu nedenle günlük kiralalarda bir sınır olmamakla birlikte, günlük kira- lalarda ödenen bedelin aylık 5.500 Türk lirasını geçmesi durumunda, aşan kısmın kanunen kabul edilemeyen gider olarak matraha ilave edilmesi gerekecektir.

Aylık kira bedeline bir sınır getirilmekle birlikte, otomobil sayısına ilişkin bir sınırlama getirilmemektedir. Dolayısıyla aylık olarak bir araç kiralayan ve bu ara- ca 10.000 Türk lirası kira bedeli ödeyen işletme ile aynı ayda örneğin üçer gün- den on adet araç kiralayan ve her bir araç için 5.500 Türk lirasını geçmemek üzere toplam 20.000 Türk lirası kira bedeli ödeyen işletmenin, kira gideri kısıtlaması karşısındaki durumu farklı olacaktır. 10.000 Türk lirasını bir araç için ödeyen işletme, 4.500 Türk lirası gider kısıtlaması yapmakla birlikte, 20.000 Türk lirasını on araç için ödeyen işletme herhangi bir gider kısıtlaması

yapmayacaktır. Çünkü araç sayısına bir sınırlama getirilmediğinden, on adet araç kiralayan işletme her bir aracın kira tutarı 5.500 Türk lirasını aş- mamak kaydıyla, toplam kira tutarının tamamını gider olarak kazancından indirebilecektir.

#### V- BİNEK OTOMOBİL ARAÇ GİDERLERİ KISITLAMASI:

193 sayılı Gelir Vergisi Kanunu'nun 40/5 ve 68/5. Maddelerine göre, binek otomobillere ilişkin giderlerin en fazla %70'i kazancın tespitinde gider olarak indirim konusu yapılabilecektir. Binek otomobillere ilişkin olarak yapı- lan, akaryakıt, bakım, onarım, sigorta vb. giderlerin her birinin %70'i gider olarak indirim konusu yapılabilecek, geriye kalan %30'u ise kanunen kabul edilmeyen giderlere ilave edilecektir. Ancak binek otomobillerin amori- sman giderlerinin %70'inin gider olarak indirilip, geriye kalan %30'unun kanunen kabul edilmeyen gider olarak dikkate alınması söz konusu değildir. Çünkü binek otomobillerin amori- sman giderleri, anılan Kanunu'nun 40/5 ve 68/5. Maddelerine göre değil, 40/7

ve 68/4. Maddelerine göre gider olarak dikkate alınmaktadır.

#### VI- DEĞERLENDİRME VE SONUÇ:

7194 Sayılı Kanunla yapılan binek oto- mobillerin giderlerine ilişkin kısıtlama- lar, söz konusu araçların şahsi ve ailevi ihtiyaçlar için de kullanıldığı varsayımı üzerine dayanmaktadır. Oysa vergilen- dirmede beyan esası geçerlidir ve bu beyanın da gerçek durumu yansıtmaması gerekmektedir. Standart bir oran üze- rinden tüm vergi mükelleflerine getiri- len sınırlamalar, beyanın gerçekliğiyle bağdaşmadığından, belli bir zaman sonunda daha önce vergi mevzuatı- mızda yer alan hayat standardı uygu- laması ve finansman gider kısıtlaması gibi benzer düzenlemelerin akıbetiyle karşılaşma durumunda kalabilecek ve yeni bir kanuni düzenlemeyle yürürlük- ten kaldırılabilir. Hükümetlerin vergi gelirlerini artırmak için bu şekilde kısıtlama içeren düzenlemeler yerine, vergi tabanını genişletecek ve vergiye gönüllü uyumu artıracak kapsamlı düzenlemeler yapmaları gerekir.





**VAR ETTİNİZ,  
VAR OLUN...**

Darüşşafaka varsa sayenizde var.  
151 yıldır iyi ki varsınız.



Bu bayram Darüşşafaka'ya bağış yapın, annesi veya babası hayatta olmayan binlerce çocuğumuzun eğitimine katkıda bulunun.

[www.darussafaka.org](http://www.darussafaka.org) | 444 1863

**Darüşşafaka**  
1863 CEMİYET



## GİRESUN'DAN SENED-İ BAHRİ ÖRNEĞİ

AYHAN YÜKSEL  
ARAŞTIRMACI YAZAR



Sened-i bahriler, gemilerin mülkiyetini, büyüklüğü, çeşidini ifade eden berat şeklinde düzenlenen belgelerdir.

Deniz ticareti ve gemileri kontrol etmeyi hedefleyen uygulama Tanzimat'ın ruhuna uygun olarak sonrasında da devam ettirilmiştir.

Giresun'da ulaşım büyük oranda deniz yolu ile sağlanmaktaydı. Bundan dolayı Giresun, Tirebolu ve Görele'de gemi yapımı ve gemicilik sahil kesiminde yaşayan halkın en önemli geçim kaynağıydı. 1703'te Giresun'da üç, Tirebolu ve Görele'de ikişer firkate inşa edilmişti. 1860 yılı raporlarına göre 50-200 ton arasındaki gemiler Vona, Tirebolu ve Giresun'da inşa edilmekteydi. 1688-1916 tarihleri arasında dair çalışmada Giresunlu yelkenli sefine kaptanları/reisleri 80; 1775-1923 yılları arasında Tirebolulu kaptanlar/reisleri 230; Göreleli kaptanlar/reisler ise 1820-1854 yılları arasında 13 kadardı. Bu alt yapı nedeniyle Tirebolu'da Seliyaz tezgâhlarında 1944 yılında Kopuzlar için Kavraz adlı 400 tonluk bir motor inşa edilmişti... Deniz ticaretine konu olan bu sefinelerin bir kayıt altına alınacağı tabiidir. İşte, sened-i bahriler, gemilerin mülkiyetini, büyüklüğü, çeşidini ifade eden berat şeklinde düzenlenen belgelerdir. Deniz ticareti ve gemileri kontrol etmeyi hedefleyen uygulama Tanzimat'ın ruhuna uygun olarak sonrasında da devam ettirilmiştir. Alım-satım, miras ve anlaşmazlıklarda hukuki bir belge olarak kabul edilmiştir. Sened-i bahri uygulaması-

na Cumhuriyet döneminde de devam edilmiştir. Sened-i bahri belgelerinden hareketle Osmanlı gemilerinin büyüklüğü, gemi ortaklığı, işletme çeşidi, gemilerin şekil ve adları, gemi sahipliği ve satışları, gemi yapım iskeleleri ve bütün değişim süreçlerini takip etmek mümkün olmaktadır.

Karadeniz'de sahili bulunan kasabalarda oturan reaya, yani Hıristiyan tüccarların ve Müslüman gemicilerin ortaya çıkması 1830'lu yıllardan sonradır. Bu Müslüman gemiciler arasında Giresunlu denizciler de vardı. Bu yıllarda kaptan olarak tebarüz etmiş, servet sahibi olmuş denizcilerden birisi Sarıalemdaroğlu İsmail Kaptan ve ortaklarıdır. Bunun göstergesi olarak Sarıalemdaroğlu İsmail Kaptan'ın ve ortaklarının deniz ticareti ile iştigal ettiğini ve hisse oranlarını tevsik eden "sened-i bahri" tanzimine dair bir ferman vardır. Şahin-i Derya isimli, Sinop'ta inşa edilen iki direkli, 20 zirâ' (yaklaşık 15,6 metre) boylu, yelkenle hareket eden şehtiye brik türü 10.000 kile (yaklaşık 13 ton) hamuleli/tonajlı sefinenin 40 hisse itibarıyla hisseleri şöyle dağılmıştı:

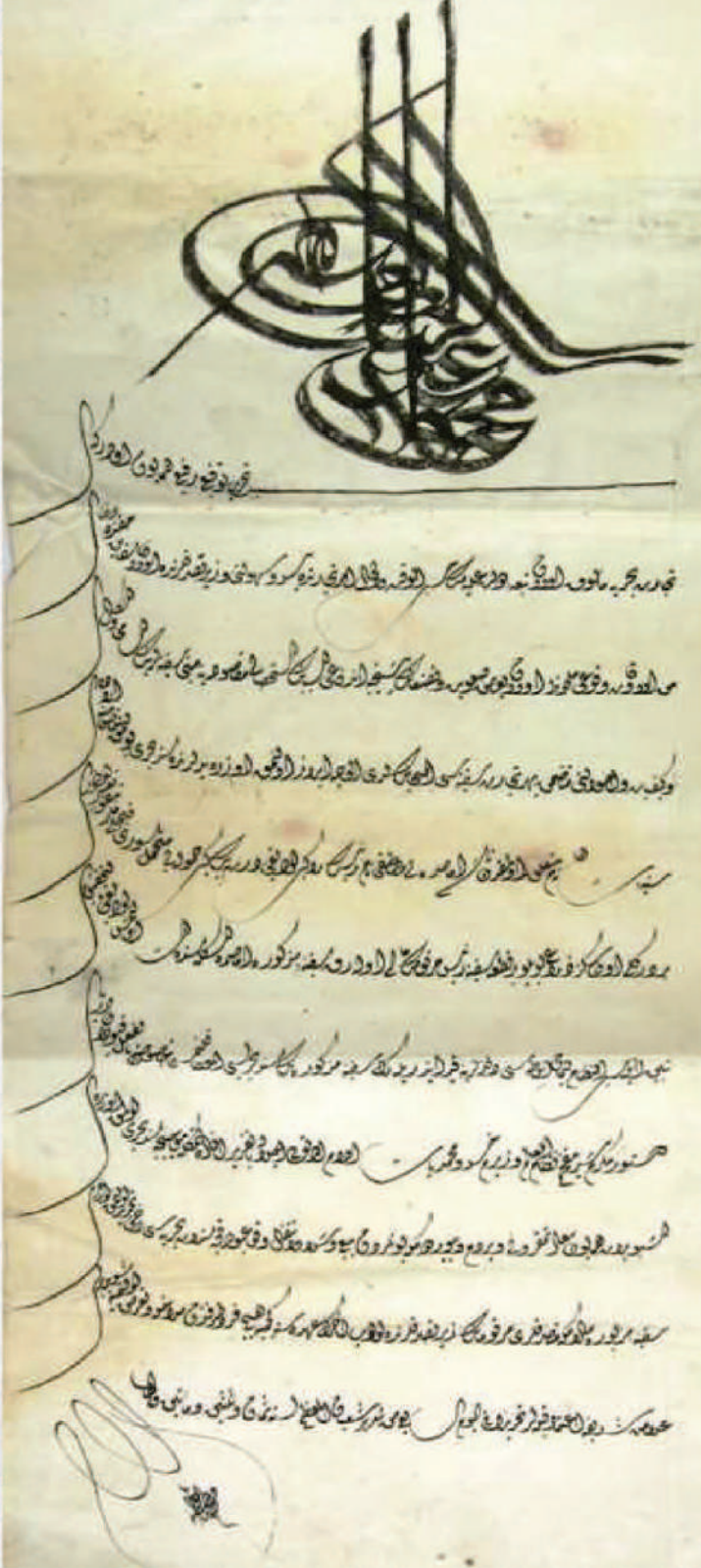
Giresunlu Sarıalemdaroğlu İsmail Kaptan, 5 hisse; Giresunlu Bektaşoğlu Hacı Emin Ağa, 10



hisse; Arslanoğlu Hacı İlyâ, 5 hisse; Giresunlu Südlâçoğlu Ömer Kaptan, 5 hisse; sefinenin kaptanı Tirebolulu Karahasanoğlu Salih Kaptan, 15 hisse. Bu yeni ortaklık oluşumuna

dair 18 Ağustos 1853 tarihli yeni bir sened-i bahri düzenlenmişti. Son olarak hissedarlar hisselerini 30 Ekim 1853 tarihli sened-i bahriye göre Eflâklî Vasilaki Mordopula'ya sat-

mışlardı. Bu satış üzerine sefinenin kaptanlığını Karahasanoğlu Salih Kaptan'tan Rumeli-i Şarkî Burgaz'da Süzebolulu Yani Todori Kaptan almıştı.



Sebeeb-i tahrîr-i tevkî-i refî-i hümayûnum oldur ki, Ticâret-i bahriyye ile me'lûf olan teba'a-i Devlet-i aliyeminhasbe'l-vaktve'l-hâl emr-i ticâretdeyüsr ü suhûleti ve zir-i tasarruflarında bulunan sefâyn hakkında vaktenmine'l-evkâtvekû'umelhûz olan ba'zısı'übet ve tasannu'âtinpîşinceindifâ'iesbâb ıninistihşâlimaksûdunamebnîsefinelerininesâmî ve eşkâl ve keyfiyât ve ahvâlini mutazammınbahr-ı ticâretsefinesiashâbınınlede'l-hâce ibrâz olunmak üzere yedlerinde sened-i bahri bulunmak husûsunamukaddemâbâ-irâde-i seniyyekarâr verilmiş olmandannâşi Tirebolulu Karahasanoğlu Sâlih nâmkapudanınsüvâr olduğu on bin keylhamüleyi mütehammil şehtiye brikt ta'bir olunur iki direk- li yirmi zirâ' boylu Şâhin-i Deryânâm bir kıt'asefîn eninkırkpârei'tibânyıla beş pâre hissesi Giresunlu Bektaşoğlu HâcîEmîn'in ve beş pâre hissesi Giresunlu Sarı Alemdâroğluİsmâ'îlKapudan'ın ve beş pâre hissesi Arslanoğlu Hâcîİlyâ'nın ve on pâre hissesi Südlâçoğlu Ömer Kapudan'ın ve on beş pâre hissesi dahi kapudan-ı merkûmun mâli olarak mukaddem Sinop İskelesi'nde inşâ olunmuş olduğu bi't-tahkîk tebeyyün ile hasbe'n-nizâmilimân defterlerine kaydedirilerek ol bâbda bin iki yüz altmış yedi senesi Zî'l-hiccesinin selhîtarîhiyle müverrah bir kıt'asened-i bahri verilmiş ise de merkûm Ömer Kapudan mutasarıf olduğu on pâre hissesinden beş pâresini ifrâzedüpm üşterek merkûm HâcîEmîn'efür üht etmiş olduğundan bahisle tecdîdensened-i bahrisi i'tâ olunması hususu e'âzım-ı ricâl-i Devlet-i aliyemden hâlâ tersâne-i âmirem nâzirü iftihârü'l-e'âlîve'l-e 'âzım muhtârü'l-ekâbir ve'l-efâhimismâ'îlZühdî Bey -dâme uluvvühu- tarafından bâ-takrîrifâde olunup atîk senedi battâlde hıfz olunmağlamücebincesened-i bahri olmak üzere işbu berât-ı hümayûnumu verdim ve buyurdum ki, bey' ü şîrâ ve intikâlvukû'buldukcasened-i bahrisi dahi tecdîd kılınmak üzere mâdâm ki sefine-i mezkûre merkûmün ile mersûmunzir-i tasarruflarında olup âharın uhdesine geçmeye, hiç ferd taraflarından müdâhale olunmaya. Şöyle bileler, alâmet-i şerifemei'timâd kılalar. Hurrîrefî'l-yevmü's-sâbi' minşehr-i Recebi'l-ferd lîsene tis'a ve sittin ve mi'eteyn ve elf.



# VEKÂLET SÖZLEŞMESİNDE TARAFLARIN HAK VE BORÇLARI

AV. MÜJDAT ÖZ



Vekâlet sözleşmesinin amacı, iş görme olmakla beraber, konusunu insan emeği veya faaliyetleri oluşturmaktadır. Bir yapmama (kaçınma) edimi veya haksız fiil niteliğindeki maddi fiiller vekâlet sözleşmesinin oluşmasını engelleyecektir. Türk Borçlar Kanunu'muz 502-514. maddeleri arasında vekâlet sözleşmesini düzenlemektedir.

Vekâlet sözleşmesinin geçerli olması için, konusunun mümkün olmasıyla beraber hukuka ve ahlaka da uygunluğu gerekmektedir. Vekâlet sözleşmesi icabın karşı tarafça kabul edilmesiyle meydana gelmektedir. Fakat 503. maddede şu husus belirtilmektedir; "Kendisine bir işin görülmesi önerilen kişi, bu işi görme konusunda resmi sığfata sahipse veya işin yapılması mesleğinin gereği ise ya da bu gibi işleri kabul edeceğini duyurmuşsa, bu öneri onun tarafından hemen reddedilmedikçe, vekâlet sözleşmesi kurulmuş sayılır." Bu hüküm uyarınca avukatlar, noterler ve doktorlar gibi meslek grupları kendilerine yöneltilen icabı derhal reddetmedikleri takdirde, vekâlet sözleşmesi kurulmuş olacaktır. Sözleşmenin vuku bulmasıyla, vekil kendisine verilen işleri ya da hizmetleri akit uyarınca görme borcu altına girer. Vekâletin kapsamı öncelikle sözleşmeden ve müvekkilin talimatlarından anlaşılmaktadır. Vekâletin kapsamı bu şekilde ayırt edilemiyorsa, ilişkili olduğu işin mahiyeti ile belirlenir. Bu durumda vekil, iş görmenin konusu, işin niteliği, iş görme ile varmak istenen

amaç, olayın özellikleri ve bu konudaki teamülleri göz önünde tutabilecektir. Müvekkil daha sonra vereceği talimatlarla kapsamı belirlenen vekâleti genişletme ve daraltma imkânına sahiptir. Vekâlet sözleşmesi taahhüt edilen işin ifası için zorunlu hukuki muameleleri yapma yetkisini de içermektedir. Fakat bazı önemli işlemler için vekilin özel yetkiye sahip olması aranmaktadır. Kanunda özel yetki gerektiren işlemler sıralanmaktadır. Dava açmak, sulh olmak, tahkime gitmek, kambiyo taahhüdünde bulunmak, bağışlama yapmak, gayrimenkul temlik ve gayrimenkul üzerinde hak ihdası işlemleri için vekile özel yetki tayini gerekmektedir. Özel düzenlemelerde özel yetki aranması, sadece müvekkili korumak amacıyla hizmet etmeyip, vekil ile hukuki ilişkide olan üçüncü kişileri de etkilemektedir. Vekâletin kapsamına kanuni bir sınırlama getiren bu sayma işlemi, örnek gösterme gibi değil, sınırlı sayma (tahdidî) olarak kabul edilmelidir.

**Vekilin Borçları ve Sorumluluğu**  
Yargıtay kararlarında da belirtildiği üzere, vekâlet sözleşmesi büyük oranda tarafların karşılıklı güvenine dayanmaktadır. Vekilin borçlarının çoğu bu güven unsurundan doğmakta ve vekil tayin edenin yararına ve iradesine uygun davranışta bulunmayı gerektirmektedir. Sadakat ve özen borcu vekilin ilk sırada gelen borcu olarak kabul edilmiş ve 506. maddenin 2. fıkrasında yer verilmiştir. Buna dayanarak vekil, müvekkilin zararına olacak davranışlardan kaçınma yükümlülü-

ğünde olduğu gibi, müvekkilin yararı ile bağdaşmayan işlemler dolayısı ile 506. maddenin 3. fıkrası uyarınca sorumlu tutulacaktır. Ayrıca işin görülmesi ve yönetilmesi esnasında ihmal ve dikkatsizlikle müvekkile verilen zararlar dolayısı ile de sorumluluğu gündeme gelecektir. Vekil, iş görürken yöneldiği sonucun elde edilememesinden değil, sonuca erişmek için yaptığı faaliyetlerin özenle görülmemesinden sorumlu olacaktır.

Vekilin özen yükümlülüğü işin ifası ile ortadan kalkmaktadır. Fakat sadakat yükümlülüğü ve bu sadakat yükümlülüğünden doğan sır saklama borcu vekâletin sona ermesinden sonra da devam etmektedir. Türk Borçlar Kanunu'nda vekilin sır saklama borcuna ilişkin hüküm bulunmamaktadır. Fakat karşılıklı güven ilişkisinin bir sonucu olarak, vekil, vekâletin icrası dolayısıyla öğrenilen müvekkile ait sırları saklamakla yükümlüdür. Vekilin aykırı davranışları ile müvekkiline zarar vermesi durumunda md.514 gereği sorumluluğu doğacaktır. Sadakat borcunun gereği olan bilgilendirme borcunu ve işin görülmesiyle ilgili tavsiyelerde bulunma borcunu da vekil üstlenmiş kabul edilmektedir. Kural olarak vekil taahhüt ettiği işi bizzat yapmak zorunda olup, bu işi başkasına gördüremez. Bu durum vekâlette güven unsurunun taşıdığı önemden kaynaklanmaktadır. Ancak, müvekkilin işin başkasına gördürülmesine izin verdiği veya durumun gereğine göre buna zorunluluk olduğu ya



da örf ve adet elverdiği takdirde, vekil kendi yerine başkasını koyarak işi ona gördürebilir. Vekil, bazı işlerin ifasını yardımcı kişilere bırakabilir. Bu yardımcı kişilerin fiillerinden sorumluluğu TBK. md. 116'ya tabidir. Vekilin yerine başkasını koymasının diğer şekli ise ikame vekâlettir. İkame vekâlette, vekil müvekkil adına yaptığı bir sözleşme ile vekâletten doğan borçların ifasını başkasına bırakmaktadır. 507. maddenin 1. fıkrası uyarınca vekil yetkisi dışında ikame ettiği kimsenin fiillerinden, kendi fiilleri imiş gibi sorumlu olur. Aynı maddenin 2. fıkrası ise vekilin kendi yerine koyduğu kimseyi seçmekte ve ona talimat vermekte gerekli özen ve dikkati göstermemesinden de sorumlu tutulacağını bildirmektedir. Vekilin yerine geçecek kimseyi seçmek ve ona talimat vermekten sorumlu tutulmamasına ilişkin bir şart sözleşmeye konulamaz. Böyle bir şart vekâletin niteliği ile bağdaşmamaktadır. Vekilin yerine geçen kimse, bizzat vekilden beklenebilecek özeni göstermiş ve buna rağmen vekâletten arzu edilen sonuç ortaya çıkmamışsa, vekil sorumlu tutulamayacaktır.

Vekilin bir diğer borcu ise gördüğü işi müvekkilin iradesine ve talimatlarına uygun yapmaktır. Müvekkil talimat vermede mecbur olmadığı gibi bu haktan kural olarak önceden feragat edememektedir. Verdiği talimat yerine getirilene kadar ondan vazgeçme veya değiştirme imkânına sahiptir. Talimat verme hakkı vekâlet sözleşmesinin sınırları içinde kullanılmalıdır. Tek taraflı talimatla sözleşmenin içeriği değiştiremeyeceği gibi kapsamı da genişletilemez. Hukuka ve ahlaka aykırı olan talimatlar vekili bağlamayacaktır. Vekil bu şekilde olan talimatları yerine getirmediği için sorumlu tutulmayacaktır. 508. maddede vekilin hesap verme borcu düzenlenmektedir. Bu borç başkasına ait işin görülmesinden kaynaklanmaktadır. Müvekkilin işin nasıl icra edildiğini ve sonuçlandırıldığını bilmeye hakkı vardır. Bu bağlamda vekilin hesap verme borcu, bilgi verme

yükümlülüğü olarak ortaya çıkmaktadır. 508. maddenin devamında vekilin, vekâlet ilişkisi çerçevesinde aldıklarını verme borcu düzenlenmektedir. Vekil fiilen elinde bulunanları müvekkiline vermekle yükümlüdür.

#### **Müvekkilin Hak ve Borçları**

Ücret ödeme borcu müvekkile düşen borçlardan biridir. Ücret ödeme borcunun gündeme gelebilmesi için sözleşmede ücret ödeneceği kararlaştırılmış olmalıdır ya da teamül gereği vekile ücret ödenmesi gerekmektedir. Ayrıca vekilin, yaptığı masrafların ve verdiği avansların da faiziyle birlikte müvekkilce ödenmesi gerekmektedir (md. 510/1). Bu borcun doğumu için her şeyden önce geçerli bir vekâlet sözleşmesinin varlığı veya başlangıçtaki vekâletsiz iş görmenin iş sahibinin icazetiyle vekâlet sözleşmesine dönüşmesi gerekmektedir. Arzu edilen sonuç elde edilmiş olmasa dahi müvekkil bu borcu ödemekle yükümlüdür. Vekil usul dışı yaptığı masrafları ise talep edemeyecektir.

510. madde vekilin yaptığı masrafların ve verdiği avansların müvekkilce ödenmesini öngörürken, vekile gerekli masraflar için avans isteme hakkı tanımış değildir. Bundan dolayı vekil kendi imkânlarıyla işin masraflarını karşılamanın riskini üzerine almak istememektedir. Bu durumda vekil ya müvekkil ile anlaşıp avans aldıktan sonra işin ifasına başlamak hususunda anlaşır ya da müvekkilin avans vermek istememesi ile vekâletten istifa eder. Sonuç böyle olunca avans isteme hakkı düzenlenmiş olmasa da varlığı kabul edilmektedir. Avukatlık Kanunu'nun 173. maddesi ise avukatın masrafları için müvekkilinden avans isteme hakkını açıkça öngörmektedir.

Müvekkilin bir başka borcu ise vekili, iş görmesi dolayısı ile üstlendiği borçtan kurtarmaktır. Müvekkil kazara meydana gelmiş zararlardan sorumlu tutulmayacaktır. Kusura dayanan bir zararın meydana gelmesinde, sorumluluktan kurtulmak isteyen mü-

vekkil, kendi kusuru olmadan zararın meydana geldiğini ispat etmek zorundadır. Müvekkilin tazminat borcu, vekilin zarara uğradığı günden itibaren muaccelik kazanacaktır. Bu durum vekâletin ifasının tamamlanmış olmasına bağlı olmamakla beraber, tazminat borcuna faiz yürütülmesi de gerekmektedir.

Vekilin, birden fazla müvekkil için gördüğü işin konusu aynı ise veya müvekkillerin ortak bir menfaati söz konusu ise ve müvekkillerde işi birlikte gördürmek iradesi veya kanuni zorunluluğu bulunuyorsa, birden fazla müvekkil, vekile karşı sorumlu olacaktır. (TBK.md. 511/1) Ölüm, ehliyetsizlik gibi nedenler müvekkiller arasındaki kişisel ilişkiyi sona erdirmedikçe birlikte vekâlet ilişkisi ve bunun sonucu meydana gelen müteselsil sorumluluk devam edecektir.

**Vekâlet Sözleşmesinin Sona Ermesi**  
Sonuç olarak vekâlet sözleşmesi, diğer sözleşmeler gibi normal sona erme sebepleriyle ortadan kalkmaktadır. Borçlar Kanunu'muzun vekâlet sözleşmesi için öngördüğü özel sona erme sebeplerinden olan azil veya istifa sebebiyle de sona erebilir. Azil, vekâlet verenin tek taraflı irade açıklamasıyla sözleşmeyi feshetmesidir. Müvekkilin bu olanaktan yararlanabilmesi, önemli sebeplerin varlığını gerektirmediği gibi, belli bir feshi bildirme süresine bağlanmış da değildir. Ancak, müvekkil bu hakkını dürüstlük kuralına aykırı şekilde kullanamaz. Bu itibardır ki, uygun olmayan bir zamanda vekili azlettiği takdirde, onun bu yüzden uğramış olduğu zararları gidermekle yükümlü olur. (TBK. md. 512) İstifa ise vekilin tek taraflı bir irade açıklamasıyla sözleşmeyi feshetmesidir. Bunun için de önemli sebeplere dayanmak veya belli bir feshi bildirme süresine uymak zorunluluğu yoktur. Vekil de müvekkilin azil yetkisinde olduğu gibi uygun olmayan bir zamanda istifa ederek müvekkili zor durumda bırakırsa, müvekkilin bu yüzden uğradığı zararları gidermekle yükümlü olur.



# KURUTMA YÖNTEMLERİNİN FINDIĞIN OKSİDASYONU ÜZERİNE ETKİSİ

ÖĞR. GÖR. DR. ALİ TURAN  
GİRESUN ÜNİVERSİTESİ FINDIK EKSPERLİĞİ PROGRAMI



Hasat sonrasında ürün kaybı yaşamamak ve fındığın raf ömrünü uzatmak için patoz yardımıyla çotanaklarından ayrılan fındıkların çok hızlı bir şekilde kurutulması gerekmektedir. Bunu sağlamak için ise geleneksel kurutma yöntemlerinden vazgeçilmeli ve suni kurutma yöntemleri ile bu süreçler yürütülmelidir.

Meyveler yüksek nem içeriklerinden dolayı bozulmaya karşı duyarlıdır ve bu yüzden raf ömürleri kısa olmaktadır. Bu nedenle gıdaların hasat sonrasında çok kısa sürede kurutulmaları büyük önem taşımaktadır. Kurutma, çok yaygın ve çok çeşitli gıdaların kurutulmasını sağlayan çok eski yöntemlerden birisidir. Kurutma aslında su aktivitesini azaltarak çok daha uzun raf ömrü sağladığı için gıdaların stabil ve güvenli koşullarda muhafazasının bir vasıtasıdır. Muhafazanın yanı sıra kurutma, gıdaların hacmini ve su içeriğini azaltarak paketleme ve nakliye maliyetinin düşmesine neden olmaktadır.

Kurutma geniş anlamda doğal ve suni kurutma olarak ikiye ayrılmaktadır. Güneşte kurutma ekonomik olması nedeniyle en yaygın kurutma yöntemi olarak bilinmektedir. Ancak kuruma süresi uzaması nedeniyle kalite kayıplarına neden olmakta ve ayrıca raf ömrünü de kısaltmaktadır. Özellikle fındık gibi yağ oranı yüksek gıdalarda hasat sonrasında meyve kalitesinin muhafaza edilmesi hayati önem taşımaktadır. Fındıkların güneşte kurutulması enerji tüketimi ve çevreye dost bir sistem olarak değerlendirilebilir, ancak kurutma süreci iklim şartlarına bağlı olarak günler hatta haftalar sürmesi nedeniyle yoğun işgücü kullanımı söz konusudur. Ayrıca güneşte kurutma şartları kontrollü olmadığından fındık-

lar dış ortamdaki hastalık ve zararlı etmenlere maruz kalabilir. Suni kurutma yöntemlerinde geleneksel kurutma yöntemlerine göre çok daha kısa sürede ve kontrollü şartlarda kurutma işlemi gerçekleştirilmektedir. Çevre şartlarından etkilenme söz konusu değildir ve yağ oksidasyonuna karşı son derece etkilidir. Türkiye’de fındık güneş altında genellikle beton ve çimen harmanda kurutulmaktadır. Fındıklar yüksek oranda doymuş yağ asitleri içeriğinden dolayı oksidasyona karşı oldukça hassastır ve bu yüzden hasattan sonra hızlı bir şekilde kurutulmalıdır. Zuruflarından ayrılan fındıkların kuruma süresi iki günün üzerine çıkması oksidasyon riskinin artmasına neden olmaktadır. Süre uzunluğuna yağışın eklenmesi ile ürünün bozulması kaçınılmaz olmakta ve bir yandan kalite kaybı yaşanırken diğer yandan raf ömrü kısalmaktadır. Fındıkta yaşanan fiyat istikrarsızlığı ve arazi parçalanması sonucunda fındık maliyetlerinin yükselmesi geleneksel koşulları daha da cazip hale getirmiştir. Çünkü suni kurutma koşullarında enerji tüketimi söz konusudur ve çiftçi bu maliyeti karşılamak istemektedir. Bu nedenle de kalite ikinci ve belki de üçüncü plana düşmüştür. Çiftçiler için fındığın kalitesinin korunmasından ziyade düşük maliyetle bir an önce hasat yapılması öncelik kazanmıştır. Bu arada erken hasat





sonrasında yaşanan kalite kayıpları üretici profilinden dolayı hep göz ardı edilmiştir. Fındık entegre tesislerinin sunduğu suni kurutma imkanlarından da faydalanmaktan kaçınılmaktadır. Çünkü kurutulmuş fındıktan ücret talep edilmemesi buna karşılık tesisler kurduğu fındığı kendi satın almak istemekte, ancak çiftçilerin önemli bir kısmı olası fiyat yükselmesi nedeniyle ürünü satmak yerine muhafaza etmek yolunu seçmektedir. Tüm bu olumsuzlukların neticesinde ise kalite kayıplarının yaşanması kaçınılmaz olarak gerçekleşmektedir.

#### **KURUTMA YÖNTEMLERİ**

Fındıklar ülkemizde genel olarak güneş altında beton ya da çimen harmanda kurutulmaktadır. Hasat edilen fındıklar hava koşullarına bağlı olarak 3-4 gün çotanaklı olarak soldurulduktan sonra patoz yardımıyla çotanaklarında ayrılır ve kurutma işlemi gerçekleştirilir. Beton ve çimen harmanda kuruma işlemi fındığın gelişimi ve iklim koşullarına bağlı olarak bazı dönemlerde 20-30 güne kadar uzamaktadır. Oysa makineli kurutmada bu süre fındığın nemine bağlı olarak ortalama 1 gün sürmektedir. Bu yüzden fındık hasat işleminin doğru ve zamanında yapılması büyük önem taşımaktadır.

**Çimen harman:** Zuruflarından ayrılan fındıklar genel olarak otu biçilmiş çimen üzerine serilen tente de kurutulmaktadır. Karadeniz Bölgesinde

hasat işleminin yürütüldüğü Ağustos ayı genellikle yağışlı geçmekte ve kuruma süresi uzamaktadır. Çimen harmanda yağışlı dönem olmasa bile toprak üzerinden fındık nem almakta ve kuruma süresi uzamaktadır. Bu sürenin uzaması da iyot değeri, serbest yağ asitliği ve peroksit değeri gibi oksidasyon göstergesi olarak bilinen parametrelerin yükselmesine neden olmaktadır. Ayrıca oleik/linoleik asit ve ransimat değerinin düşmesine neden olarak raf ömrünün kısalmasına yol açtığı bilinmektedir.

**Beton harman:** Geleneksel kurutma yöntemlerinden olan beton harmanda genelde fındık doğrudan beton üzerine serilerek kurutulmaktadır. Ayrıca tente ve jüt bez üzerine serilerek kurutma işlemi de görülmektedir. Çimen harmana göre fındığın kalite özelliklerini koruması bakımından daha iyi bir ortam olduğu değerlendirilmektedir. Ancak yağışlı havalarda beton harmanlarda su tahliyesi yapılmaz ise çimen harmana göre daha fazla yağ oksidasyonuna neden olabileceği değerlendirilmektedir. Diğer yandan da beton harmanlarda yine kuruma süresi uzadığından serbest yağ asitliği, iyot ve peroksit değerinin yükselmesine, ransimat ve oleik/linoleik asit değerinin düşmesine neden olmaktadır. Ayrıca erken ve/veya daldan hasat yapılması durumunda ise güneşte kurutmanın tüm olumsuzluklarına ilave olarak kuruma süresini uzatarak yağ oksidasyonunun yükselmesine neden olmaktadır. Bu nedenle

tüm diğer ortamlarda olduğu gibi erken hasattan kaçınılması yağ oksidasyonunu azaltmada önemli faktörlerden birisi olarak değerlendirilmektedir.

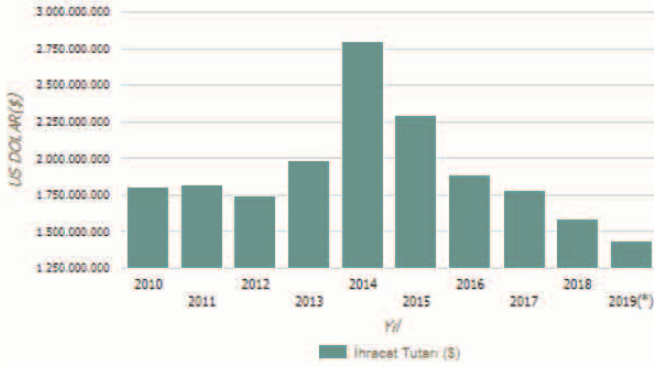
**Kurutma makinesi:** Fındıklar gelişimine bağlı olarak değişimle birlikte kurutma makinesinde 20-30 saat arasında kurutulabilmektedir. Oysaki geleneksel olarak beton ve çimen harmanda kurutulmuş fındıklarda bu süre iklime bağlı olarak 30 güne kadar çıkmaktadır. Sürenin kısa olması fındıkta yağ oksidasyonunu azaltarak raf ömrünün uzamasına neden olmaktadır. Yapılan araştırmalar, güneşte kurutmanın fındığın serbest yağ asidi salgılamasına yol açtığını bildirmektedir. Serbest yağ asitliği değerinin %0.7'nin (Oleik asit) üzerine çıkması durumunda ise fındıklar bozulmuş kabul edilmektedir. Bu nedenle de, sağlıklı ürün elde edilebilmesi için fındığın mutlaka kontrollü şartlarda kurutulması gerekmektedir.

#### **SONUÇ VE ÖNERİLER**

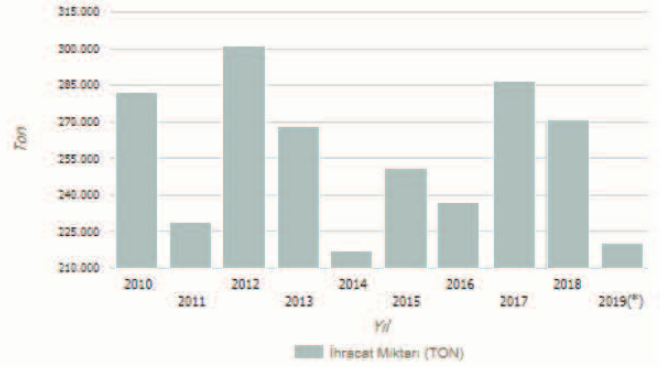
Ülkemizde fındık geleneksel olarak beton ve/veya çimen harmanda kurutulmaktadır. Bu şartlar kontrolsüz olduğu için bir yandan ürünün hijyenik olmasını engellerken diğer yandan da kuruma süresini uzatarak yağ oksidasyonuna neden olmaktadır. Ayrıca doğal kurutma ortamları her türlü hastalık ve zararlı etmene karşı fındığı savunmasız bırakmaktadır. Hasat sonrasında ürün kaybı yaşamamak ve fındığın raf ömrünü uzatmak için patoz yardımıyla çotanaklarından ayrılan fındıkların çok hızlı bir şekilde kurutulması gerekmektedir. Bunu sağlamak için ise geleneksel kurutma yöntemlerinden vazgeçilmeli ve suni kurutma yöntemleri ile bu süreçler yürütülmelidir. Kurutma makinesinin yaygınlaştırılması ve çiftçinin özendirilmesi aşamasında mutlaka devlet desteği sağlanmalı ve sivil toplum kuruluşları ile birlikte üretici merkezli yeni projeler geliştirilmelidir.



Son 10 yılın Türkiye Fındık İhracatı Tutarı (US DOLAR)



Son 10 yılın Türkiye Fındık İhracatı Miktarı (TON)



\* SUBAT /2020 ayı sonuna kadar



### 2019 YILI TÜRKİYE FINDIK İHRACATI

	MİKTAR (KG)	DEĞER (\$)
İTALYA	83 898 520	547 588 343
ALMANYA	73 476 862	434 806 336
FRANSA	22 719 142	147 075 924
POLONYA	11 985 671	80 789 244
HOLLANDA	11 205 783	69 661 674
ÇİN	11 180 220	87 179 023
AVUSTURYA	9 349 394	52 022 442
İSVİÇRE	9 180 667	54 601 023
KANADA	8 565 887	60 698 605
İSPANYA	7 841 822	48 319 145
BELÇİKA	7 442 790	39 549 765
BİRLEŞİK DEVLETLER	6 001 573	40 776 970
BİRLEŞİK KRALLIK	4 984 032	32 712 993
BREZİLYA	4 209 730	29 711 938
MISIR	3 859 295	23 296 578
İLK 15 ÜLKE TOPLAM	275 901 388	1 748 790 003
GENEL TOPLAM	319 772 424	2 028 727 972

### YILLAR İTİBARIYLA GTB İŞLEM ADEDİ VE İŞLEM HACMİ

YILLAR	İŞLEM ADEDİ	İŞLEM HACMİ ( )	DEĞİŞİM (%)
2011	18.496	1.463.487.070	51,81
2012	23.128	1.514.566.580	3,49
2013	24.017	2.155.132.714	42,29
2014	18.575	2.449.013.089	13,64
2015	14.934	2.723.603.767	11,21
2016	16.388	2.689.632.698	-1,25
2017	18.382	2.998.571.882	11,49
2018	15.286	2.580.533.922	-13,94
2019	17.526	5.041.219.839	95,36





GİRESUN  
TİCARET BORSASI

Tarım Ürünleri  
Yatırım Aracına Dönüşüyor



BorsaGiresun

Elektronik Ticaret Platformu'nda alım  
satım gerçekleşen ELÜS'ler için

Çiftçilerimize;

**STOPAJ MUAFİYETİ,**

Tüccar / Sanayicimize;

**GELİR / KURUMLAR**

**VERGİSİ ile KDV MUAFİYETİ**

**GİFLİDAŞ**

17.000 Ton Kapasiteli

**GİRESUN TOMBUL FINDIK**

Depolama Tesisini ile

**DÜNYA'nın İlk Lisanslı**

**Fındık Deposu**

✓ Yatırım Hesabı Açtırmak için;  
Giresun'daki tüm banka Şubelerine  
ve Giresun Ticaret Borsası'nda  
Bulunan Banka Mobil Şubelerine  
Gidebilirsiniz.



- ✓ **GİFLİDAŞ'a Ürün Getiren Mudi'nin Yatırım Hesabına ELÜS (Elektronik Ürün Senedi)** basılır ve MKK'ya (Merkezi Kayıt Kurumu) Online Olarak İhraç Edilir.
- ✓ **İLK 6 AY ÜCRETSİZ, SONRASINDA TON BAŞINA AYLIK 10 TL Kira Desteği ile Ucuz Depolama İmkânı**
- ✓ Depoya teslim edilen ürünler için **TON BAŞINA 25 TL NAKLİYE DESTEĞİ**
- ✓ Yetkili Sınıflandırıcı tarafından yapılacak analizler için **PARTİ BAŞINA 25 TL ANALİZ ÜCRETİ DESTEĞİ**
- ✓ Devlet Garantisinde Basılan ELÜS'lerin **24 Ay'a Kadar Depolayabilme Avantajı...**
- ✓ ELÜS'ler için Bankaların **%75'E VARAN FİNANSMAN** İmkânları
- ✓ Lisanslı Depoculuk'tan Faydalanmak için; Mudilerin Aktif Bir Yatırım Hesabı Açtırmak **GİFLİDAŞ'a ve BORSAGİRESUN'a Kayıt Olmaları Gerekmemektedir.**

**GİRESUN FINDIK TARIM ÜRÜNLERİ LİSANSLI DEPOCULUK A.Ş.**

Güre Mahallesi Şht.P.Astsb.Kd.Bçvş. Ömer HALİDEMİR Cad. No:24 Merkez/GİRESUN

Tel: 0 (454) 216 10 23 www.giflidas.com.tr - E - mail: info@giflidas.com.tr





# findik arşısı

Coğrafi işaretle tescillenmiş dünyanın en kaliteli  
Giresun Tombul Fındıktan ürünler bu adreste...

[www.findikcarsisi.com](http://www.findikcarsisi.com)

